



EUROCHEM GROUP AG

Финансовые результаты за первый квартал
2017 года по МСФО

- Рост продаж на 6% к прошлому году до 1,34 млрд долл. США
- Сильный денежный поток и снижение чистого долга на 195 млн долл.
- Показатель EBITDA - 349млн долл., снижение на 13% на фоне валютных колебаний
- Добыча первых тонн калия ожидается в 4 кв. 2017 г.

Финансовые результаты	I кв. 2017 г.	I кв. 2016 г.	Изм.	IV кв. 2016 г.	Изм.
	млн долл. США	млн долл. США	Изм., %	млн долл. США	Изм., %
Выручка	1 336	1 255	+6%	1 053	+27%
Валовая прибыль	529	517	+2%	382	+39%
ЕБИТДА	349	402	-13%	286	+22%
Операционный денежный поток	338	273	+24%	283	+19%
Чистый долг / LTM ⁽¹⁾ ЕБИТДА ⁽²⁾	2,82x	2,04x		2,85x	

⁽¹⁾ LTM ЕБИТДА означает «показатель ЕБИТДА за предыдущие 12 месяцев».

⁽²⁾ В том числе чистый доход от ассоциированных компаний и совместных предприятий.

Цуг, Швейцария, 16 мая 2017 г. – EuroChem Group AG (далее «ЕвроХим» или «Группа»), ведущая мировая компания по производству и торговле удобрениями, сообщает, что ее выручка за I кв. 2017 г. составила 1,34 млрд долл. США, что на 6% превышает выручку за первые три месяца 2016 г., составлявшую 1,26 млрд долл.

Показатель ЕБИТДА в I кв. 2017 г. снизился на 13% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года – некоторое снижение объемов продаж в сочетании с валютными колебаниями свело на нет эффект от благоприятных цен на удобрения и железную руду. Показатель ЕБИТДА первого квартала составил 349 млн долл., по сравнению с 402 млн долл. в соответствующем периоде прошлого года. В первом квартале т.г. Группа получила чистую прибыль в размере 207 млн долл.

Объемы продаж удобрений в первые три месяца 2017 г. составили 3,78 млн т - столько же, сколько в первом квартале прошлого года. Консолидация Fertilizantes Tocantins в Бразилии обеспечила 7% рост продаж продукции сторонних производителей, в т.ч. рост продаж комплексных удобрений на 460%. Объемы продаж минерального сырья в I кв. 2017 г. выросли на 25% и составили 1,7 млн т – положительная динамика цен на железную руду привела к снижению складских запасов.

Комментарий генерального директора Группы «ЕвроХим» Дмитрия Стрежнева: «Мы в очередной раз убедились, что вложения в добычу и дистрибуцию минерального сырья – надежная опора в ситуации неопределенности на рынке удобрений. Со следующего года мы ожидаем улучшения ситуации ввиду постепенного восстановления равновесия на рынке. ЕвроХим находится в выгодной позиции для прибыльного роста».

КОНЪЮНКТУРА РЫНКА

Средние цены (долл. США / т)	I кв. 2017 г.	I кв. 2016 г.	Изм., %	IV кв. 2016 г.	Изм., %	Предыдущие 12 месяцев	
						Макс.	Мин.
Аммиак (FOB Южный)	\$302	\$269	+12%	\$190	+59%	\$320	\$167
Прилливанный карбамид (FOB Южный)	\$241	\$206	+17%	\$206	+17%	\$253	\$173
Аммиачная селитра (FOB Черное море)	\$200	\$185	+8%	\$179	+12%	\$206	\$137
МАФ (FOB Балтийское море)	\$353	\$353	0%	\$320	+10%	\$379	\$309
KCl (FOB Балтийское море, спот)	\$218	\$250	-13%	\$221	-1%	\$244	\$217
Железорудный концентрат (63,5% Fe, CFR Китай)	\$88	\$49	+79%	\$72	+21%	\$97	\$51

Средние цены на удобрения рассчитаны на основе недельных цен, публикуемых в отраслевых изданиях.

Первый квартал 2017 г. оставался непростым, несмотря на некоторое увеличение активности на рынке и рост цен на удобрения.

Неблагоприятные погодные условия и сокращение посевных площадей, ожидания новых поставок и рост импорта сдерживали спрос на азотные удобрения в Северной Америке. В Европе, несмотря на ограниченное предложение в начале года, цены не смогли сохранить позитивную динамику и к марту показали снижение. Некоторую поддержку ценам на азотные удобрения оказало сокращение загрузки производственных мощностей в Китае и перебои с поставками на ключевых рынках. Экспорт карбамида из Китая в первом квартале 2017 г. составил 1,24 млн т – на 58% ниже, чем в прошлом году.

Средние цены на прилливанный карбамид (FOB Южный) в I кв. 2017 г. составили 241 долл. за тонну, что на 17% выше, чем в I и IV кв. 2016 г. На фоне ограничений объемов поставок, вызванных проблемами с аммиакопроводом, средние цены на аммиак (FOB Южный) на конец первого квартала составили 302 долл. за тонну – на 12% выше, чем год назад и на 59% выше показателя IV кв. 2016 г.

В сегменте фосфорных удобрений сокращение производства и хороший спрос на всех основных рынках принесли положительные результаты; главным драйвером роста объемов вновь выступил бразильский рынок. Средние цены на МАФ (FOB Балтийское море) составили 353 долл. за тонну – на уровне первого квартала 2016 г.

На фоне устойчивого спроса со стороны сталелитейного сектора Китая, цены на железорудный концентрат в I кв. 2017 г. достигли трехлетнего максимума, лишь в конце марта несколько снизившись под влиянием роста складских запасов. В первые три месяца 2017 г. средняя цена составляла 88 долл. за тонну (63,5% Fe, CFR Китай), что на 79% выше, чем в первом квартале, и на 21% выше, чем в четвертом квартале прошлого года.

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ¹

Деятельность Группы осуществляется в рамках пяти дивизионов (производство удобрений, продажи и маркетинг, логистика, горнорудный дивизион, нефтегазовый дивизион).

млн долл. США	Выручка			ЕБИТДА		
	I кв. 2017 г.	I кв. 2016 г.	Изм., %	I кв. 2017 г.	I кв. 2016 г.	Изм., %
Горнорудный	189	130	+46%	101	62	+62%
Нефтегазовый	21	16	+31%	4	4	-16%
Удобрения	733	788	-7%	182	229	-21%
Логистика	57	47	+21%	24	17	+38%
Продажи	1 303	1 217	+7%	45	24	+89%
Прочее	19	12	+49%	-16	6	н/д
Исключение	-985	-955	н/д	9	59	-84%
Итого	1 336	1 255	+6%	349	402	-13%

Благодаря росту цен, консолидированная выручка EuroChem Group AG в I кв. 2017 г. увеличилась на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила 1,34 млрд долл. (в I кв. 2016 г.: 1,26 млрд долл.). В то же время, укрепление рубля негативно повлияло на операционную прибыль в силу того, что затраты Группы в основном выражены в рублях. Общий негативный эффект от укрепления российской национальной валюты составил порядка 24 млн долл., в результате чего показатель ЕБИТДА в I кв. 2017 г. снизился на 13% к аналогичному периоду прошлого года, составив 349 млн долл. (в I кв. 2016 г.: 402 млн долл.).

Динамика ЕБИТДА (млн долл. США)



* Прочие операции (нетто) в основном состоят из резерва под сомнительную дебиторскую задолженность в размере 14,3 млн долл., убытков по свопам на железную руду в размере 3,9 млн долларов, эффекта от выбытия Мурманского порта - 8,2 млн долларов, прибыли от покупки / продажи валюты - 3,5 млн долларов.

¹ С 1 января 2017 г. Группа изменила порядок отражения курсовых разниц от переоценки денежных средств и их эквивалентов - подробную информацию на стр. 13.

Объемы продаж

(тыс. т)	Продукция ЕвроХима и третьих сторон			Только продукция ЕвроХима		
	I кв. 2017	I кв. 2016	Изм., %	I кв. 2017	I кв. 2016	Изм., %
Азотные и фосфорные удобрения	3 716	3 764	-1%	2 752	2 865	-4%
Карбамид	775	924	-16%	447	537	-17%
Аммиачная селитра	515	563	-9%	493	526	-6%
Карбамидо-аммиачная смесь	328	453	-28%	312	404	-23%
Комплексные удобрения	762	505	+51%	599	476	+26%
Сульфат аммония	378	325	+16%	-	-	
Кальцинированная селитра	243	242	+1%	241	241	0%
ДАФ	245	381	-36%	226	361	-38%
МАФ	341	221	+54%	323	194	67%
Аммиачно-нитратное удобрение	111	122	-9%	111	122	-9%
Аммиак	18	28	-35%	0.4	3	-88%
Кормовые фосфаты	84	86	-3%	78	84	-7%
Минеральное сырье	1 696	1 352	+26%	1 695	1 352	+25%
Железорудный концентрат	1 665	1 334	+25%	1 665	1 334	+25%
Прочее	31	18	+74%	30	18	+70%
Индустриальные продукты	239	251	-5%	239	251	-5%
Прочие удобрения	68	36	+91%	-	-	

Общий объем продаж азотных и фосфорных удобрений в I кв. 2017 г. составил 3,72 млн т – несколько ниже рекордных 3,76 млн т первого квартала прошлого года. Объем продаж без учета продукции сторонних производителей снизился на 4% к уровню аналогичного периода прошлого года и составил 2,75 млн т.

Устойчивый спрос привел к 51% росту продаж комплексных удобрений, что помогло компенсировать снижение объемов карбамида и карбамидо-аммиачной смеси. В сегменте фосфорных удобрений снижение объемов продаж ДАФ было отчасти компенсировано 54% ростом продаж МАФ. Благоприятные цены на железную руду в Китае позволили добиться роста отгрузок железорудного концентрата на 25% к аналогичному периоду прошлого года.

В I кв. 2017 г. на выручку в долларах пришлось 47% совокупной выручки Группы, в евро – 24%, в рублях – 20%².

² Поскольку цены на удобрения формируются в долларах практически на всех рынках, в экономическом смысле Группа рассматривает свои продажи как деноминированные в основном в долларах вне зависимости от валюты расчетов.

География продаж	I кв. 2017 г.	I кв. 2016 г.	Изм-ие в проц. пунктах
Европа	33%	41%	-7 п.п.
Россия	19%	16%	+3 п.п.
Северная Америка	14%	20%	-6 п.п.
Латинская Америка	12%	4%	+8 п.п.
Азиатско-Тихоокеанский регион	12%	10%	+2 п.п.
СНГ	6%	7%	-1 п.п.
Африка	3%	2%	+1 п.п.

Несмотря на снижение спроса, европейский рынок оставался ключевым для Группы и принес треть продаж первого квартала. Продажи снизились до уровня 445 млн долл., по сравнению с 508 млн долл. в I кв. 2016 г. – неблагоприятные погодные условия и снижение цен на карбамид удерживали потребителей от пополнения складских запасов после первого применения в полях.

Продажи в Северной Америке снизились на 20% к аналогичному периоду прошлого года – погода и опасения перебоев с поставками привели к снижению покупательского интереса во второй половине квартала. Продажи на североамериканском рынке составили 190 млн долл. – 14% общей выручки первого квартала 2017 г.

Консолидация сбытовых активов Fertilizantes Tocantins поддержала рост продаж в Латинской Америке – показав рост в 205% к аналогичному периоду прошлого года, они составили 163 млн долл. Растущей ролью Латинской Америки в структуре продаж Группы объясняется и упомянутое выше размытие долей таких ключевых рынков, как Европа и Северная Америка.

Продажи в России и Азиатско-Тихоокеанском регионе выросли на 28% и 27% соответственно, в основном благодаря росту цен и объемов продаж железорудного концентрата.

Как это нередко случается в ситуации благоприятной ценовой динамики, Группа столкнулась с негативным для нее фактором укрепления рубля – за первый квартал он вырос на 6% к доллару США. Средний курс российской валюты в I кв. 2017 г. составил 58,84 рубля за доллар США – на 27% меньше, чем в аналогичном периоде прошлого года, когда он составлял 74,63.

Увеличение собственной добычи минерального сырья и снижение цен на часть закупаемого сырья помогли уменьшить негативный эффект валютных колебаний на себестоимость продукции. Общие затраты Группы (без учета товаров для перепродажи) выросли на 9% до 545 млн долл., по сравнению с 498 млн долл. в соответствующем периоде 2016 г. Затраты на сырье, составившие 49% от себестоимости, снизились до 254 млн долл., по сравнению с 269 млн долл. в I кв. 2016 г. Снижение затрат произошло на фоне 30%-го роста стоимости природного газа в РФ в долларовом выражении.

Отчет о финансовом положении

На 31 марта 2017 г. общий чистый ковенантный долг Группы снизился на 195 млн долл. по сравнению с предыдущим кварталом и составил 3 млрд долл. Показатель EBITDA за последние 12 месяцев нарастающим итогом составил 1,08 млрд долл. Соотношение чистого ковенантного долга Группы к показателю EBITDA снизилось до 2.82x (в предыдущем квартале - 2.85x).

Отчет о движении денежных средств

Операционный денежный поток Группы в I кв. 2017 г. составил 338 млн долл., что на 24% больше, чем в аналогичном периоде прошлого года.

Капитальные затраты в первые три месяца 2017 г. составили 274 млн долл., превысив на 22% затраты I кв. 2016 г. (224 млн долл.). Более подробно основные статьи капитальных затрат рассматриваются в разделе «Дивизионы» данного отчета.

Проектное финансирование

На конец I кв. 2016 г. Группа выбрала в общей сложности 66 млн евро (71 млн долл.) из общей суммы 557 млн евро безрегрессного проектного финансирования для строительства завода по производству аммиака в Кингисеппе, Россия. В апреле 2017 г. Группа получила финальный транш в 15 млн долл. из привлеченного в 2014 г. безрегрессного проектного финансирования на строительство Усольского калийного комбината.

Прочие события

В феврале 2017 г. на должность Генерального директора АО «МХК «ЕвроХим» был назначен Дмитрий Соков, который будет отвечать за оперативное управление и дальнейшее развитие российского бизнеса Группы. Назначение г-на Сокова позволит Дмитрию Стрежневу, ранее совмещавшему данную операционную роль со своими основными обязанностями Генерального директора Группы, сконцентрироваться на реализации глобальной стратегии ЕвроХима, включая дальнейшее международное развитие бизнеса.

28 февраля 2017 г. Группа завершила приобретение 100% акций Agricola Bulgaria, одна из ведущих компаний по дистрибуции минеральных удобрений в Болгарии.

Дивизионы

(Ранжированы по уровню показателя EBITDA)

Дивизион “Удобрения”

Дивизион “Удобрения” включает производство минеральных удобрений (азотных, фосфорных и комплексных) и продуктов органического синтеза, а также обогащение фосфатных пород на предприятии «ЕвроХим – Каратау» (Казахстан).

	I кв. 2017 г.	I кв. 2016 г.	Изм.
Выручка (млн долл. США)	732,7	789,9	-7%
ЕБИТДА (млн долл. США)	182,1	229,2	-21%
Рентабельность по ЕБИТДА (%)	25%	29%	-4 п.п.
Сарех (млн долл. США)	102,1	90,8	+12%

Продажи в первом квартале составили 733 млн долл., уступив рекордному показателю аналогичного периода прошлого года, составившему 790 млн долл. Показатель EBITDA дивизиона снизился на 21% к I кв. 2016 г. благодаря негативному эффекту укрепления рубля (затраты Дивизиона выражены в основном в рублях).

Капитальные затраты дивизиона составили 102 млн долл. и были направлены главным образом на строительство завода по производству аммиака в Кингисеппе, Россия.

Дивизион “Горнорудный”

Дивизион включает разработку месторождений фосфатов на Ковдорском ГОКе (Россия) и предприятия “ЕвроХим-Каратау” (Казахстан), а также два калийных проекта Группы – ВолгаКалий и Усольский.

	I кв. 2017 г.	I кв. 2016 г.	Изм.
Выручка (млн долл. США)	188,8	129,6	+46%
ЕБИТДА (млн долл. США)	101,1	62,3	+62%
Рентабельность по ЕБИТДА (%)	54%	48%	+6 п.п.
Сарех (млн долл. США)	208,4	109,6	+90%

Увеличение объемов продаж железорудного концентрата и апатита в сочетании с положительной динамикой цен на железную руду обусловил 46% рост продаж, достигших уровня 189 млн долл. Эти факторы также повлияли и на показатель EBITDA дивизиона, установивший новый рекорд последних трех лет – 101 млн долл.

Капитальные затраты дивизиона выросли на 90% к аналогичному периоду прошлого года и составили 208 млн долл. (128 млн долл.–Усольский калийный комбинат и 64 млн долл.–ВолгаКалий).

Последние события: ЕвроХим — ВолгаКалий (Гремячинское месторождение калийных солей, Волгоградская область)

Работы по проходке первоочередных горизонтальных выработок на обоих скиповых стволах ЕХ-ВК выполнялись в графике. В настоящее время окончание сбойки двух скиповых стволов ожидается во II кв. 2017 г. Также продолжались работы по устройству вентиляционной системы ствола.

Был достигнут прогресс в ликвидации водопритока в клетевом стволе путем установки дополнительных замораживающих колонок – в общей сложности 6 таких колонок будут установлены для расширения зоны ледопородного ограждения и восстановления его целостности; две из них уже установлены и введены в эксплуатацию в конце апреля 2017 г. Текущий план запуска производства с использованием двух скиповых стволов исключил клетевой ствол из критического пути первой очереди проекта, однако клетевой ствол необходим для реализации второй очереди комбината.

Последние события: Усольский калийный комбинат (Верхнекамское месторождение калийных солей, Пермский край)

Прогресс был достигнут на всех ключевых объектах горно-добывающего комплекса, что обеспечит стабильную подачу необходимого объема руды и рассола на обогатительную фабрику на этапе запуска производства в конце этого года. Строительно-монтажные работы продолжались на трех отделениях объекта “Главный корпус” – измельчения и флотации, сушки и грануляции, сгущения. Строительство первой технологической секции обогатительной фабрики идет по графику, согласно которому начало производства запланировано на конец IV кв. 2017г.

В рамках холодной пусконаладки проведены испытания скиповых подъемных машин ствола №1 на высоких скоростях (без породы). В подземном руднике завершены работы по сбойке двух шахтных стволов, сборке четырех проходческих комбайнов, два из которых – в очистных забоях. До конца года в подземном руднике начнут работу еще четыре комбайна.

Дивизион “Продажи”

Дивизион отвечает за реализацию продукции ЕвроХима и сторонних производителей через глобальную сбытовую сеть Группы.

	I кв. 2017 г.	I кв. 2016 г.	Изм.
Выручка (млн долл. США)	1 302,9	1 217,2	+7%
ЕБИТДА (млн долл. США)	44,8	23,7	+89%
Рентабельность по ЕБИТДА (%)	3%	2%	+1 п.п.
Сарех (млн долл. США)	1,9	1,6	+23%

Начало года было обнадеживающим, однако резкое торможение роста цен в феврале оказало негативное воздействие на финансовые результаты дивизиона. Тем не менее, расширение сбытовой сети Группы вкупе с ростом продаж минерального сырья позволили добиться роста продаж на 7% по сравнению с I кв. 2016 г. и достичь уровня в 1,303 млрд долл. Показатель ЕБИТДА за тот же период вырос на 89% до 45 млн долл., по сравнению с 24 млн долл. в первом квартале прошлого года.

После успешного вывода UTEC®³ на рынки Западной Европы, Группа ввела в эксплуатацию мощности по производству этого продукта в Украине и России – интерес покупателей к этому продукту растет в преддверии рекламных полевых испытаний. Группа также представила на рынках России и Украины инновационную линейку биостимуляторов CRENEL®. Бренд CRENEL® (Crop Enhancing Elicitor) объединяет линейку биостимуляторов, продвигаемую на рынок в рамках сотрудничества с компанией Agrinos SA.

Восточная Европа стратегически важна для Группы в силу своего положения между СНГ и Западной Европой, где ЕвроХим имеет существенное присутствие. В этом регионе Группа добилась существенного прогресса благодаря интеграции новоприобретенных активов в Болгарии и Венгрии.

Снижение складских запасов, дополненное благоприятной ценовой конъюнктурой, стимулировало в первом квартале 47% рост продаж железорудного концентрата в Азию – его отгрузки составили 866 тыс. т. Объемы продаж железной руды в СНГ составили в тот же период 800 тыс. т.

³ Бренд ЕвроХима для карбамидного ингибитора.

Дивизион “Логистика”

Дивизион “Логистика” отвечает за систему поставок готовой продукции, а также закупки и доставку основного сырья.

	І кв. 2017 г.	І кв. 2016 г.	Изм.
Выручка (млн долл. США)	56,9	46,9	+21%
ЕБИТДА (млн долл. США)	23,6	17,2	+38%
Рентабельность по ЕБИТДА (%)	41%	37%	+4 п.п.
Сарех (млн долл. США)	2,3	0,5	+378%

За первые три месяца 2017 г. продажи дивизиона составили 57 млн. долл. Основными драйверами роста стали продажи метанола и возросший объем перевалки жидких комплексных удобрений в Европе. Показатель ЕБИТДА вырос в первом квартале на 38% к аналогичному периоду прошлого года и достиг 24 млн долл. благодаря росту объемов международных перевозок и улучшению системы трекинга подвижного состава и управления транспортным парком.

Дивизион “Нефтегазовый”

Сфера ответственности дивизиона “Нефтегазовый” включает разведку и добычу природного газа и газоконденсата.

	І кв. 2017 г.	І кв. 2016 г.	Изм.
Выручка (млн долл. США)	21,3	16,3	+31%
ЕБИТДА (млн долл. США)	3,6	4,3	-16%
Рентабельность по ЕБИТДА (%)	17%	26%	-9 п.п.
Сарех (млн долл. США)	10,4	0,6	+1 593%

Продажи дивизиона в І кв. 2017 г. составили 21 млн долл., что на 31% превышает показатель первого квартала прошлого года, составивший 16,3 млн долл. За тот же период показатель ЕБИТДА снизился на 16% до уровня 4 млн долл. Позитивное влияние на продажи оказал рост спроса на газоконденсат и благоприятная ценовая динамика, в то время как валютные колебания негативно повлияли на показатель ЕБИТДА.

ПЕРСПЕКТИВЫ

Ожидается, что ситуация на рынке удобрений останется непростой на протяжении нескольких кварталов – рост объемов производства и ожидания очередного высокого урожая будут продолжать оказывать давление на цены на удобрения. После этого Группа ожидает роста объемов торговли – период ввода в строй новых крупных азотных и фосфорных мощностей подходит к концу, а растущий спрос в сочетании с ограничениями объемов поставок должны устранить ситуацию избыточного предложения к 2019-му году.

В азотном сегменте, появление новых производственных мощностей и рост экспорта на ключевых рынках привели к обострению конкуренции. Соответственно, участники рынка неохотно пополняли складские запасы, ожидая снижения цен. Тем не менее, можно ожидать кратковременное возобновление спроса – для компенсации отложенного в первом квартале по погодным условиям внесения удобрений, в особенности в США. Параллельно с этим, сокращение объемов экспорта карбамида из Китая обеспечивает поддержку цен в краткосрочной перспективе. При этом информация об ожидаемых в текущем году дальнейших значительных сокращениях, вызванных комплексом экономических, кредитных и экологических причин, вполне способна повлиять на баланс спроса и предложения и в долгосрочной перспективе.

Высокий урожай посевов в сезон раби (зимний посев в Индии и Пакистане) позволяет ожидать, что в летний сезон (хариф) мы увидим рост спроса во всех сегментах удобрений, особенно в фосфорном. Ожидается, что в Латинской Америке спрос на фосфорные удобрения также сохранится на высоком уровне. С окончанием сезона внесения фосфорных удобрений в Китае, мировые цены на ДАФ будут зависеть от экспортной политики китайских производителей.

Цены в калийном сегменте останутся стабильными, но могут испытывать растущее давление на ряде рынков по мере введения в строй новых производственных мощностей в течение 2017 года.

Высока вероятность, что продолжат снижение цены на железную руду – спрос идет на спад, а складские запасы растут. Мы ожидаем, что цены будут колебаться в коридоре 55-65 долл. за тонну.

###

Данная публикация «ЕвроХима» содержит заявления относительно будущего. Такие заявления относительно будущего основаны на информации, имеющейся у «ЕвроХима» на текущий момент, и допущениях, касающихся известных и неизвестных рисков и неопределенности.

Примечание - С 1 января 2017 г. Группа изменила порядок отражения курсовых разниц от переоценки денежных средств и их эквивалентов в состав «прибыль/убыток от курсовых разниц по финансовой деятельности» (прежде: «прибыль/убыток от курсовых разниц по операционной деятельности»). Данное изменение обусловлено окончательной централизацией функции управления денежными средствами и их эквивалентов в компетенции отдела казначейских операций Группы в независимости от юрисдикции или юридического лица, произошедшее в течение 2016 г. Если бы данная учетная политика применялась в 2016 г., операционная прибыль Группы за 2016 г. составила бы 851 млн долл вместо 817 млн долл (Операционная прибыль за 1 квартал 2016г.: 344 млн долл вместо 325 млн долл) и показатель EBITDA Группы за 2016 г. составил бы 1.133 млн долл вместо 1.099 млн долл (EBITDA за 1 квартал 2016 г.: 402 млн долл вместо 384 млн долл)

EuroChem Group AG

ЕвроХим — одна из ведущих агрохимических компаний в мире, предприятия которой производят преимущественно азотные и фосфорные удобрения, а также продукцию органического синтеза и железорудный концентрат. Группа имеет вертикально-интегрированную структуру. Деятельность ЕвроХима включает добычу полезных ископаемых и углеводородов, а также производство, логистику и дистрибуции удобрений. В настоящее время Группа разрабатывает с нуля два крупных месторождения калийных солей в России в рамках реализации проектов ЕвроХим-ВолгаКалий (Гремячинское месторождение, Волгоградская область) и Усольский калийный комбинат (Верхнекамское месторождение, Пермский край). Головной офис Группы расположен в Швейцарии, производственные предприятия — в Бельгии, Литве, Китае, Казахстане и России. Штат сотрудников Компании насчитывает более 25 000 человек.

Более подробную информацию можно получить на сайте Группы www.eurochemgroup.com или обратившись к следующим контактными лицам:

Инвесторам	СМИ	Российским СМИ
Оливье Харви	Гай Дрессер	Владимир Торин
Глава департамента по связям с инвесторами EuroChem Group AG olivier.harvey@eurochemgroup.com	Глава департамента коммуникаций EuroChem Group AG guy.dresser@eurochemgroup.com	Глава департамента общественных связей АО «МХК «ЕвроХим» vladimir.torin@eurochem.ru
 https://twitter.com/eurochemgroup		
 https://www.facebook.com/eurochemgroup/		
 https://www.linkedin.com/company/eurochem		