

## Финансовые результаты Группы ЕвроХим за 2011 года по международным стандартам финансовой отчетности

	IV кв-л 2011 г.		IV кв-л 2010 г.		изм. %	2011 г.		2010 г.		изм. %	
	млрд руб.	млн \$США	млрд руб.	млн \$США		млрд руб.	млн \$США	млрд руб.	млн \$США		
Выручка	<b>33,0</b>	1 058	<b>28,1</b>	916	+17%	131,3	4 468	97,8	3 220	+34%	
ЕБИТДА	<b>12,6</b>	403	<b>10,6</b>	345	+19%	49,7	1 690	29,9	986	+66%	
Чистая прибыль	<b>7,8</b>	248	<b>8,3</b>	271	-7%	32,0	1 090	20,1	660	+60%	
Операционный денежный поток	<b>8,1</b>	261	<b>9,0</b>	294	-10%	36,0	1 226	26,2	862	+38%	
	31 декабря 2011 г.						31 декабря 2010 г.				
Чистый долг/ LTM ЕБИТДА	1,35x						1,13x				

Средний курс руб./\$ США для периодов: IV кв.-л. 2011: 31.23; IV кв.-л. 2010: 30.71; 2011: 29.39; 2010: 30.37

\*LTM ЕБИТДА означает показатель ЕБИТДА за предыдущие 12 месяцев.

Москва, 14 февраля 2012 г. — ЕвроХим сообщает, что консолидированная чистая прибыль Группы по МСФО за год, закончившийся 31 декабря 2011 г., составила 32,0 млрд руб., увеличившись на 59 % по сравнению с 20,1 млрд руб. за предыдущий год. Выручка за отчетный период составила 131,3 млрд руб., что более чем на треть превышает аналогичный показатель прошлого года (97,8 млрд руб.). Показатель ЕБИТДА (прибыль до процентных расходов, амортизации и налогов) за 2011 год вырос на 66 % — до 49,7 млрд руб. по сравнению с 29,9 млрд руб. за предыдущий год. Рентабельность по ЕБИТДА за тот же период составила 38 %, увеличившись на 7 процентных пунктов по сравнению с 2010 годом.

В 2011 году объем продаж в азотном и фосфорном сегментах (за исключением железной руды и бадделеита) практически не изменился относительно высоких показателей 2010 года, снизившись на 1 % до 8 034 тыс. т по сравнению с 8 086 тыс. т. Благоприятно изменилась структура продаж в связи с ростом доли высоко-маржинальных продуктов: так, продажи гранулированного карбамида, премия по которому в течение года относительно прилированного составляла 18 долл. США за тонну, выросли на 32% до 919 тыс. т. Объемы добычи железной руды и бадделеита, снижение которых в 2011 г. было обусловлено необходимостью отработки руд с пониженным содержанием железа, обусловило сокращение объемов продаж этих продуктов на 11 % до 5 468 тыс. т по сравнению с 6 116 тыс. т в 2010 году.

Генеральный директор ЕвроХима Дмитрий Стрежнев так прокомментировал показатели деятельности в 2011 году: «В год десятилетия ЕвроХима финансовые результаты Компании были близки к рекордно высоким значениям. В существующих условиях ограниченности кредитных ресурсов и нестабильности в макроэкономике наша отрасль по-прежнему характеризуется прекрасными фундаментальными показателями, подчеркивающими важность нашей продукции. Продолжение работы по интеграции новых активов в структуру деятельности Компании и освоению калийных ресурсов обеспечивает нам уникальное стратегическое положение на рынке и открывает беспрецедентные возможности для увеличения стоимости Компании и ее дальнейшего роста».

## **Конъюнктура рынка**

В первом полугодии 2011 года в ценах на сельскохозяйственные товары наблюдалась уверенная динамика, которая затем сменилась опасениями ухудшения международных макроэкономических условий в результате обострения долговых проблем Европы и США. Возросшая к концу года волатильность на рынках, однако, уже не могла повлиять на средний уровень цен на зерновые культуры, которые в целом побуждали сельхозпроизводителей к увеличению потребления удобрений для повышения урожайности и вовлечения дополнительных земельных ресурсов. Несмотря на ценовое давление на рынках с сентября 2011 года, средние цены на кукурузу, сою и пшеницу по сравнению с предыдущим годом были выше на 60 %, 26 % и 23 % соответственно. Хорошей ценовой конъюнктуре на удобрения способствовали не оправдавшиеся надежды потребителей относительно быстрого запуска новых мощностей, а также некоторые ограничения объемов экспорта азотной и фосфорной продукции из Китая. К концу года макроэкономические опасения распространились и на сектор удобрений. В сочетании с сезонным спадом это заставило трейдеров и дистрибуторов быть крайне осторожными при формировании запасов. Однако, несмотря на резкое ухудшение ситуации в четвертом квартале, в конце года цены на удобрения и сельскохозяйственные товары прекратили падение и ушли в боковой тренд. Аналогичные тенденции были характерны для сегмента железной руды: после роста цен на протяжении первых трех кварталов на фоне высокого спроса со стороны Китая в октябре произошла резкая коррекция с последующей стабилизацией на уровнях, превышающих минимальные значения за год.

Общая неуверенность на рынках удобрений достигла наивысшей точки в декабре и привела к снижению цен на карбамид (FOB Южный) и ДАФ (FOB Балтийское море) на 35 % и 13 % соответственно по сравнению с максимальными значениями в сентябре. Средние цены за 2011 год, тем не менее, оказались значительно выше значений за предыдущий год. В азотном сегменте был отмечен уверенный рост цен на карбамид (FOB Южный), которые поднялись на 48 % по сравнению с предыдущим годом и достигли 425 долл. США за тонну. Цены на аммиачную селитру (FOB Черное море) выросли в среднем на 35 % — до 311 долл. США за тонну. В сегменте фосфорных удобрений средняя цена на ДАФ (FOB Балтийское море) составила 633 долл. США за тонну, увеличившись на 31 % по сравнению с предыдущим годом. Несмотря на замедление темпов роста рынка калийных удобрений к концу года, средние контрактные и спотовые цены сохранили задел первого полугодия: контрактная цена на хлористый калий (FOB Балтийское море) и его спотовая цена в среднем составили 381 долл. США за тонну и 445 долл. США за тонну соответственно (в 2010 году — 298 долл. США и 344 долл. США за тонну соответственно). Спотовые цены на железную руду в 2011 году в среднем находились на уровне 175 долл. США за тонну (63,5 % Fe, CFR Китай), тогда как в 2010 году составляли 152 долл. США за тонну.

По нашим данным, объемы производства азотных и фосфорных удобрений в России выросли за 2011 год на 4,6 % и 3,3 % соответственно и составили 11 161 тыс. т действующего вещества (д. в.), в т. ч. 7 920 тыс. т азотных и 3 241 тыс. т фосфорных

удобрений. По нашему оценке, доля ЕвроХима в 2011 году на российском рынке азотных удобрений составила 25%, фосфорных удобрений – 20%.

## **СЕГМЕНТЫ БИЗНЕСА**

---

*Выручка сегментов (физические объемы и объемы в денежном выражении) приведена в валовом выражении с учетом внутригрупповых продаж (продажи между сегментами).*

### **Азотный сегмент**

За год, закончившийся 31 декабря 2011 г., объем продаж ЕвроХима в азотном сегменте составил 5 647 тыс. т, почти не изменившись по сравнению с 5 671 тыс. т за 2010 год. Незначительное снижение было обусловлено сокращением рынка в четвертом квартале. Наибольший рост был зафиксирован в объемах продаж карбамида и кальцинированной селитры, который по сравнению с прошлым годом составил 12 % и 37 % соответственно, тогда как объемы продаж аммиака и комплексных удобрений снизились на 54 % и 12 % соответственно. Как уже упоминалось выше, продажи высоко-маржинального гранулированного карбамида выросли на 32% до 919 тыс. т.

Отсутствие роста объемов продаж по сравнению с предыдущим годом было компенсировано улучшением структуры выпуска и хорошей динамикой цен на продукцию, благодаря которым выручка в азотном сегменте увеличилась на 34 % — до 63,1 млрд руб, а показатель EBITDA на 88 % — до 25,5 млрд руб.

В условиях беспрецедентно низких ставок фрахта ЕвроХим наращивал поставки продукции на отдаленные зарубежные рынки, упрочивая позиции Компании за пределами России. Выручка ЕвроХима в Азии и Латинской Америке выросла на 98 % и 91 % соответственно и составила 37 % от общей выручки в азотном сегменте (2010: 25%). На долю России и стран СНГ пришлось 33 % всех продаж в этом сегменте (2010: 36%).

В результате 15-процентного роста цен на российский природный газ с 1 января 2011 г. средняя цена за газ для Новомосковского Азота и Невинномысского Азота за 2011 год составила 3 179 руб. и 3 330 руб. за 1 000 м<sup>3</sup> газа соответственно (около 3,37 долл. США и 3,53 долл. США за млн БТЕ) против 2 753 руб. и 2 920 руб. за 1 000 м<sup>3</sup> газа (около 2,80 долл. США и 2,97 долл. США за млн БТЕ) в 2010 году. За тот же период средняя цена природного газа в США составила 4,01 долл. США за млн БТЕ (Henry Hub), в Европе — 9,53 долл. США за млн БТЕ (спот). Для украинских производителей расчетная цена по нашим оценкам составила 10,70 долл. США за млн БТЕ (с доставкой до предприятия). Как было официально объявлено 20 января 2012 г., ЕвроХим завершил приобретение активов по добыче природного газа в Западной Сибири, потенциально обеспечивающего до 25% потребностей Группы в данном сырье, с целью снижения влияния роста цены российского природного газа на деятельность Компании. Инвестиции в газодобывающие активы позволят, по нашему мнению, со временем увеличить эффективность производства аммиака и оптимизировать структуру себестоимости.

### **Фосфорный сегмент**

Динамика продаж фосфорного сегмента, результаты которого включают железорудный концентрат и бадделеит, значительно различалась по продуктам. Тогда как по комплексным удобрениям (NP) был зафиксирован 32-процентный рост объема продаж, продажи железной руды снизились на 11 % в результате необходимости переработки руд с более низким содержанием железа. Объемы продаж МАФ, ДАФ и кормовых фосфатов увеличились на 1 % — до 2 106 тыс. т по сравнению с 2 085 тыс. т за предыдущий год.

Как и в азотном сегменте, благоприятные ценовые условия на протяжении части отчетного периода способствовали росту выручки в фосфорном сегменте до 63,9 млрд руб. МАФ и ДАФ, показавшие самый высокий объем продаж, обеспечили 51 % выручки ЕвроХима в фосфорном сегменте в 2011 году. На фоне роста выручки на 32 % показатель EBITDA также увеличился — до 24,0 млрд руб., что на 43 % превышает уровень 2010 года.

На долю железной руды и бадделеита, которые представляют собой продукты комплексной переработки апатит-штафелитовых руд, в 2011 году пришлось 37 % и 55 % выручки и EBITDA фосфорного сегмента соответственно (2010: 32% и 45%).

В 2011 году произошли некоторые изменения в географической структуре продаж фосфорного сегмента: поставки в Азию увеличились на 47 % и обеспечили 32 % общей выручки по сегменту за 2011 год (2010: 29%). Поставки в Африку выросли в три раза в результате победы ЕвроХима в масштабном тендере в Эфиопии в четвертом квартале. Вместе с тем объем продаж фосфорных удобрений в странах Латинской Америки снизился на 39 % на фоне роста поставок в Индию. На долю этих трех регионов в 2011 году пришелся 41 % продаж в фосфорном сегменте (2010: 43%), тогда как доля России и стран СНГ осталась неизменной — на уровне 35 %.

### **Калийный сегмент**

Общие инвестиции ЕвроХима в освоение калийных месторождений в 2011 году составили 10,6 млрд руб., из которых 8,4 млрд и 2,1 млрд были инвестированы в Гремячинский и Верхнекамский проекты соответственно. Инвестиции в Гремячинский проект в основном были направлены на проходку шахт и строительство горно-обогатительного комбината. Капитальные затраты по Верхнекамскому проекту большей частью пришлись на бурение и заморозку шахт и строительство временных строений и сооружений, необходимых для фазы активной проходки шахт. По состоянию на 31 декабря 2011 г. общие затраты на калийные проекты Компании накопленным итогом составили 35,6 млрд руб.

#### *Гремячинское месторождение (Волгоградская область)*

Компания «ЕвроХим-ВолгаКалий» продолжает работы по проходке скипового ствола № 1. К 31 декабря 2011 г. глубина ствола достигла 400 м. Проходка ствола, общая глубина которого должна составить 1 147 м, осуществляется с использованием традиционных технологий заморозки и должна быть завершена в четвертом квартале 2012 года. По состоянию на 8 февраля глубина ствола составляла 455 м.

Как было объявлено в конце декабря, вследствие серьезного снижения скорости проходки клетового ствола было принято решение остановить процесс цементирования и перейти к технологии замораживания. В настоящее время работы по проходке временно приостановлены и должны возобновиться во втором квартале 2013 года. Компания также приняла решение начать работы, предполагающие строительство второго скипового ствола в рамках второй очереди разработки месторождения ранее намеченного срока. В настоящее время мы ожидаем, что выход на полную проектную мощность по второй очереди состоится на год раньше первоначального срока, однако добыча первого продукта в рамках первой очереди проекта ожидается теперь в 2014 году (ок. 150 тыс. т калия), примерно на год позднее ранее ожидаемого срока. Несмотря на задержку работ по проходке скипового ствола в рамках первой очереди проекта и их ускорения в рамках второй очереди, мы не ожидаем каких-либо существенных изменений суммарных объемов инвестиций, запланированных в рамках проекта.

## *Верхнекамское месторождение (Пермский край)*

Проходка клетового ствола была начата на Верхнекамском месторождении 15 декабря 2011 г.. К 8 февраля 2012 г. глубина ствола достигла 84 м. Средние темпы проходки составляли на сегодня 1,5 м в день. В отличие от ситуации на Гремячинском месторождении, пласт калийной руды на Верхнекамском месторождении залегает значительно ближе к поверхности, на глубине примерно 500 м. Завершаются работы по замораживанию грунта вокруг скипового ствола № 1; его проходку планируется начать во втором квартале 2012 года.

### **Сегмент дистрибуции**

В сегменте дистрибуции, основной деятельностью которого является реализация удобрений и другой агрохимической продукции конечным потребителям в черноземной полосе и на юге России, а также на Украине, в течение 2011 года наблюдался устойчивый рост. Продажи сегмента выросли на 64 %, составив 13,96 млрд руб. в сравнении с 8,54 млрд руб. в 2010 году. Показатель EBITDA сегмента дистрибуции поднялся на 74 % — до 853 млн руб. По сравнению с предыдущим годом объем продаж удобрений через сеть ЕвроХима вырос на 21 %, достигнув 1 154 тыс. т.

## **ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ**

---

### **Отчет о прибылях и убытках**

Вследствие благоприятных изменений в структуре выпуска и относительно высоких цен на продукцию, сохранявшихся в течение большей части года, консолидированная выручка ЕвроХима выросла на 34 %, до рекордных 131,3 млрд руб. Рентабельность Группы по EBITDA возросла на 7 процентных пунктов и достигла 38%, при этом показатель EBITDA по итогам года составил 49,7 млрд руб.

В 2011 году объем продаж за пределами России вырос на 34 %, составив 76 % всех продаж Группы, что, в условиях снижения курса рубля, способствовало улучшению финансовых результатов Компании. Годовые продажи за пределами России в азотном и фосфорном сегментах составили 75 % и 78 % соответственно. На долю продаж железной руды и бадделеита — продуктов комплексной переработки апатит-штафелитовых руд в Ковдоре — пришлось 26 % EBITDA Группы за 2011 год (2010: 25%).

Как и годом ранее, рост выручки в 2011 году по сравнению с предыдущим годом превысил рост себестоимости реализации. Последняя увеличилась в 2011 году на 27 % — до 63,6 млрд руб. по сравнению с 50,2 млрд руб. в предыдущем году. Статья «Материалы и комплектующие, использованные в производстве или проданные на сторону» увеличилась на 43 % (до 40,6 млрд руб.) и составила 61 % от себестоимости за 2011 год. За тот же период расходы на природный газ как сырье для производства удобрений увеличились на 13 %, составив 13,6 млрд руб., в основном за счет годового роста цен на газ на российском рынке.

Расходы на электроэнергию возросли с 5,6 млрд руб. в 2010 году до 6,7 млрд руб. в 2011 году. Данный 19-процентный рост по сравнению с прошлым годом был преимущественно вызван либерализацией российского оптового рынка электроэнергии с января 2011 года.

Расходы на оплату труда в 2011 году возросли на 11 % (до 8,1 млрд руб. в сравнении с 7,3 млрд руб. в предыдущем году), что частично было обусловлено индексацией заработной платы в январе 2011 года. Несмотря на это, доля расходов на оплату труда в

общей структуре затрат уменьшилась на 2 процентных пункта, составив в 2011 году 12 % себестоимости реализованной продукции.

В сравнении с 2010 годом общие расходы по продаже продукции возросли на 1,2 млрд (7 %), достигнув 19 млрд руб., в то время как в 2010 году составляли 17,8 млрд руб. В 2011 году транспортные расходы остались основным компонентом общих расходов на дистрибуцию, составив 84 % (в предыдущем году — 87 %). Несмотря на сокращение объема продаж железной руды и падение ставок фрахта вследствие избыточности предложения на рынке морских перевозок, небольшое повышение продаж некоторых видов удобрений в сочетании с увеличением среднего расстояния транспортировки привели к росту транспортных расходов на 3 % — до 15,8 млрд. руб.

Общие и административные расходы в 2011 году поднялись на 24 % — до 4,7 млрд руб. по сравнению с 3,8 млрд руб. в предыдущем году. Расходы на оплату труда, доля которых в структуре общих и административных расходов упала с 56 % до 52 %, по сравнению с предыдущим годом выросли на 16 % — до 2,4 млрд руб. Данный рост вызван индексацией заработных плат, а также расширением штата в рамках деятельности ЕвроХима по освоению калийных месторождений. Прочие расходы увеличились на 42 %, отчасти в связи с ростом расходов на уплату налога на имущество в результате ввода в эксплуатацию новых основных средств.

Прочие операционные расходы в 2011 году выросли до 191 млн руб. по сравнению с 17 млн руб. в 2010 году. Изменения обусловлены операционными (т.е. не связанными с финансовой деятельностью) убытками от курсовых разниц в размере 200 млн руб. в результате снижения курса доллара США к рублю в 2011 году, в то время как в прошлом году прибыль от операционных курсовых разниц при значительном укреплении курса доллара составила 208 млн руб.

Ниже строки учета операционной прибыли в отчете о прибылях и убытках был отражен доход от неосновной деятельности в размере 614 млн руб. до вычета налогов, полученный в виде дивидендов по акциям немецкого производителя калийных удобрений K+S Aktiengesellschaft (K+S) (в 2010 году — 148 млн руб.). Нереализованный финансовый убыток ЕвроХима от курсовых разниц в 2011 году составил 3,8 млрд руб., тогда как в 2010 году Группа понесла убытки в размере 390 млн руб., в основном вследствие влияния падения курса рубля на балансовую стоимость финансового долга Группы, значительная часть которого номинирована в долларах США.

Вследствие получения Компанией серии новых долгосрочных кредитов во втором полугодии 2011 года процентные расходы выросли на 51 % до 3,1 млрд руб. (2010: 2,1 млрд руб.). Прибыль от прочей финансовой деятельности в размере 1 млрд руб. в основном возникла за счет валютных форвардных контрактов и изменения справедливой стоимости проданных колл-опционов в размере 574 млн руб. и 550 млн руб. соответственно.

## **Баланс**

В 2011 году в результате повышения уровня торговой дебиторской задолженности и товарных запасов на фоне более высоких цен на продукцию и сырье, чистый оборотный капитал Компании увеличился до 17,0 млрд руб. по сравнению с 10,8 млрд руб. в 2010 году.

В июле 2011 года ЕвроХим подписал соглашение о получении пятилетнего клубного кредита на сумму 1,3 млрд долл. США с плавающей процентной ставкой 1-мес. LIBOR + 1,8 %. Часть полученных средств была направлена на полное погашение полученного в октябре 2008 года синдицированного кредита на сумму 1,5 млрд долл. США. По состоянию

на 31 декабря 2011 г. сумма долга по клубному кредиту составляла 1,3 млрд долл. США. 30 сентября 2011 г. Группа подписала соглашение со Сбербанком о получении пятилетнего кредита на сумму 20 млрд руб. К моменту окончания отчетного периода выбранная сумма по данному кредиту составила 20 млрд руб. В июле и ноябре 2010 года ЕвроХим разместил на ММВБ два выпуска облигаций на сумму 5 млрд руб. каждый, со сроком погашения в 2018 году, с пятилетним пут-опционом, по ставке купона 8,90 % годовых и 8,25 % годовых соответственно (последний с помощью операции валютный своп был трансформирован в долларовое обязательство со ставкой 3,85 % годовых). В марте 2012 года наступает срок погашения по выпущенным в 2007 году еврооблигациям на сумму 290 млн долл. США с купоном 7,88 % годовых. В результате проведенных в 2011 году финансовых операций доля краткосрочных заемных средств в структуре задолженности Компании значительно уменьшилась (с 52 % до 5 %). Срок погашения по 82 % всего кредитного портфеля наступает в течение 2—5 лет.

По состоянию на 31 декабря 2011 г. ЕвроХим являлся владельцем 15 440 170 акций, или 8,067 % выпущенного акционерного капитала, компании K+S. Справедливая стоимость данного пакета акций на 31 декабря 2011 г. составляла 22,5 млрд руб., исходя из цены 34,92 евро за акцию на момент закрытия торгов.

Отношение чистого долга Группы к показателю EBITDA за 12 месяцев на конец 2011 года составило 1,35 x, свидетельствуя о высоком уровне финансовой устойчивости в преддверии планируемого приобретения европейских активов и погашения еврооблигаций.

#### *Отчет о движении денежных средств*

Операционный денежный поток в 2011 году увеличился до 36,0 млрд руб. по сравнению с 26,2 млрд руб. в предыдущем году, в основном благодаря повышению операционной прибыли на 69 %.

#### *Планируемые и осуществленные приобретения*

В сентябре 2011 года ЕвроХим подписал соглашение о приобретении у компании BASF Antwerpen NV 100 % активов по производству азотных удобрений, расположенных в г. Антверпене (Бельгия). Общая стоимость сделки, заключенной в соответствии со сложившейся практикой делового оборота, оценивается примерно в 670 млн евро. Завершение сделки ожидается в марте 2012 года.

В декабре 2011 года Группа установила контроль над активами российской нефтегазодобывающей компании ООО «Севернефть-Уренгой», имеющей лицензию на разведку, оценку и добычу углеводородных ресурсов Западно-Ярояхинского участка. Приобретение 100 % акционерного капитала ООО «Севернефть-Уренгой» было завершено в январе 2012 года. Все расчеты по сделке были завершены в 2011 году.

Дополнительно, в декабре Группа увеличила долю участия в своем дочернем предприятии АО «Лифоса» до 100 %.

## ОЖИДАНИЯ

---

Рыночный спрос на удобрения остается относительно стабильным, показатели соотношения запасов и потребления основных зерновых культур находятся ниже долгосрочных средних значений, что способствует стабильности цен на сельскохозяйственную продукцию. С учетом в целом приемлемого текущего уровня цен на зерновые культуры, к весне можно ожидать возвращения спроса на азотные и фосфорные удобрения на адекватный сезону уровень. По-прежнему ожидается, что покупки удобрений в ближайшие недели будут осуществляться с некоторой осторожностью, однако при текущем низком уровне запасов и производственных мощностей, ограничивающем предложение, любой неожиданный скачок спроса может быстро сказаться на ценах.

В преддверии сезона максимального спроса в США и Европе на рынке карбамида наблюдается благоприятная ситуация. Планируемые ко вводу в ближайшие 12-18 месяцев мощности имеют значительный объем, однако в условиях высоких цен на газ в Восточной Европе и Украине влияние ввода этих дополнительных мощностей на рыночную ситуацию, скорее всего, не будет ярко выраженным.

На рынке фосфорных удобрений отмечается отрицательная динамика, что способствует сокращению объемов производства крупными производителями. С учетом этого факта, по нашим прогнозам, снижение спроса на МАФ/ДАФ не должно привести к дальнейшему значительному снижению цен.

В сложившейся неблагоприятной ситуации на рынке калийных удобрений крупным производителям пока удается организованно сокращать выпуск продукции, поддерживая баланс спроса и предложения. В условиях низкого спроса китайские покупатели могут воспользоваться ситуацией и оперативно заключить договора поставки на первое полугодие, что создаст условия для восстановления прежних производственных мощностей.

В сегменте железной руды увеличение запасов китайскими металлургическими компаниями способствовало некоторому повышению цен после резкого спада в четвертом квартале. Возможность дальнейшей незначительной коррекции цен не исключена; наши ожидания по первому полугодю 2012 года находятся на уровне 140—150 долл. США за тонну CFR.

###



Группа ЕвроХим входит в десятку мировых лидеров агрохимической отрасли по мощностям производства. Компания производит в основном азотные и фосфорные удобрения, которые поставляются по всему миру сельхозпроизводителям, оптовым покупателям и трейдерам, а также продукцию органического синтеза и железорудный концентрат. В состав ЕвроХима входят следующие крупные производственные предприятия, находящиеся на территории России: «Невинномысский Азот», Новомосковский «Азот», «Фосфорит», «Белореченские Минудобрения» («ЕвроХим-БМУ») и «Ковдорский ГОК», а также завод фосфорных удобрений «Лифоса» в Литве. ЕвроХим является вертикально интегрированной компанией, объединяющей добывающие, производственные предприятия, логистические компании и сбытовую сеть в различных регионах мира. Компания обладает лицензиями на разработку калийных месторождений в России, что ставит ЕвроХим в ряд пяти крупнейших мировых калийных компаний по объему резервов.

С консолидированной финансовой отчетностью за III квартал 2011 г. можно ознакомиться на веб-сайте «ЕвроХима»: <http://www.eurochem.ru/investors-ru/результаты-деятельности/?lang=ru>

*Данная публикация ЕвроХима содержит заявления относительно будущего. Такие заявления относительно будущего основаны на информации, имеющейся у ЕвроХима на текущий момент, и допущениях, касающихся известных и неизвестных рисков и неопределенности.*

Ключевые финансовые и нефинансовые показатели Компании также представлены в приложениях к данному пресс-релизу

Контакты для получения дополнительной информации:

**Инвесторам**

Оливье Харви  
Менеджер по связям с инвесторами  
Телефон: +7 495 795 25 27 # 1519  
Факс: +7 495 960 22 93  
Эл.почта: Olivier.Harvey@eurochem.ru

**Представителям СМИ**

Владимир Торин  
Глава департамента общественных связей  
Телефон: +7 495 795 25 27 #. 1440  
Факс: +7 495 960 22 93  
Эл.почта: Vladimir.Torin@eurochem.ru