

Финансовые результаты Группы ЕвроХим за первый квартал 2011 года по международным стандартам финансовой отчетности

	I кв-л 2011		IV кв-л 2010		изм. %	I кв-л 2010		изм. %
	млрд. руб	\$ США млн	млрд. руб	\$ США млн		млрд. руб	\$ США млн	
Выручка	31,2	1067	28,1	916	11,0%	21,6	723	+44.5%
ЕБИТДА	11,6	395	10,6	345	+9.2%	5,3	177	+118.4%
Чистая прибыль	11,3	388	8,3	271	+36.3%	4,5	150	+153.9%
Операционный денежный поток	9,7	331	9,0	294	+7.2%	4,9	164	+98.1%
	31 Марта 2011		31 Декабря 2010			31 Марта 2010		
Чистый долг / LTM* ЕБИТДА	0,71x		1,13x			2,04x		

Средний обменный курс руб./\$США для периодов: I кв-л 2011: 29,27; IV кв-л 2010: 30,71; I кв-л 2010: 29,47

*LTM ЕБИТДА означает показатель ЕБИТДА за предыдущие 12 месяцев.

Москва 24 мая 2011 – ЕвроХим сообщает, что консолидированная чистая прибыль Группы в первом квартале 2011 г. выросла на 151% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года и составила 11,3 млрд. руб. Консолидированная выручка в первом квартале 2011 г. увеличилась на 44% с 21,6 млрд. руб в первом квартале 2010 г. до 31,2 млрд. руб. Показатель ЕБИТДА за первые три месяца 2011 г. составил 11,6 млрд. руб., увеличившись более чем за два раза с 5,3 млрд. руб в первом квартале 2010 г. ЕБИТДА-маржа возросла до 37% с 25% в первом квартале 2010 г.

За первый квартал 2011 г. общий объем продаж удобрений возрос на 3% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года и на 5% по сравнению с предыдущим кварталом. Общие объемы продаж в азотном и фосфорном сегменте достигли 2 179 тысяч тонн (за исключением железной руды и бадделеита). В течение первого квартала объем продаж железной руды и бадделеита с Ковдорского ГОКа сократились на 5% до 1 387 тысяч тонн.

Комментарий Генерального директора Компании Дмитрия Стрежнева: «Результаты прошлого года явились следствием нашей стратегии, дееспособность которой должна стать еще более очевидной в 2011 году. Цены на удобрения остаются достаточно высокими, поскольку фермерские хозяйства нацелены на рост урожайности в связи с повышательным ценовым трендом на основную сельскохозяйственную продукцию. Мы ожидаем, что спрос на удобрения останется высоким в течение всего 2012 г. В части наших калийных проектов, пройдя первый водоносный слой при проходке шахтных стволов на Гремяченском месторождении, мы сделали еще один важный шаг к созданию собственного калийного производства. Мы ожидаем, что закончим проходку стволов по графику, то есть в ближайшие 18 месяцев.»

Примечания:

Группа ЕвроХим входит в десятку мировых лидеров агрохимической отрасли по мощностям производства. Компания производит в основном азотные и фосфорные удобрения, которые поставляются по всему миру сельхозпроизводителям, оптовым покупателям и трейдерам, а также продукцию органического синтеза и железорудный концентрат. В состав ЕвроХима входят следующие крупные производственные предприятия, находящиеся на территории России: «Невинномысский Азот», Новомосковский «Азот», «Фосфорит», «Белореченские Минудобрения» («ЕвроХим-БМУ») и «Ковдорский ГОК», а также завод фосфорных удобрений «Лифоса» в Литве. ЕвроХим является вертикально интегрированной компанией, объединяющей добывающие, производственные предприятия, логистические компании и сбытовую сеть в различных регионах мира. Компания обладает лицензиями на разработку калийных месторождений в России, что ставит ЕвроХим в ряд пяти крупнейших мировых калийных компаний по объему резервов.

С консолидированной финансовой отчетностью за 1 квартал 2011 г. можно ознакомиться на веб-сайте «ЕвроХима»: <http://www.eurochem.ru/investors/financials/>

Ключевые финансовые и нефинансовые показатели Компании также представлены в приложениях к данному пресс-релизу

Контакты для получения дополнительной информации:

Инвесторам

Представителям СМИ

Оливье Харви

Владимир Торин

Менеджер по связям с инвесторами

Глава департамента общественных связей

Телефон: +7 495 795 25 27 ext. 1519

Телефон: +7 495 795 25 27 ext. 1440

Факс: +7 495 960 22 93

Факс: +7 495 960 22 93

Эл. почта: Olivier.Harvey@eurochem.ru

Эл. почта: Vladimir.Torin@eurochem.ru

ПРИЛОЖЕНИЕ 1.

Цены на сельскохозяйственные товары оставались высокими в первом квартале этого года, за последние двенадцать месяцев цены на кукурузу, сою и пшеницу выросли на 73%, 49% и 40% соответственно. Спрос на удобрения был стабильным на всех основных рынках в первом квартале, т.к. возросшие цены на зерновые культуры повысили заинтересованность фермеров в достижении максимальной урожайности и увеличили потребление удобрений. Недостаточное внесение в почву фосфорных и калийных удобрений в прошлом году оказало повышательное влияние на спрос. Гражданские беспорядки и забастовки в некоторых важных регионах с точки зрения производства привели к перебоям поставок фосфорной руды и DAP, что на определенное время еще более обострило ситуацию на рынке. В то же время, возвращение спроса на калийные удобрения в сочетании с отсутствием значительных запасов позитивно отразилось на ценовой динамике и в этом сегменте. Снижение запасов удобрений и отсутствие новых мощностей в сочетании с высоким спросом обеспечили высокие результаты в первом квартале и лежат в основе высоких прогнозов на оставшуюся часть 2011 года.

В первом квартале 2011 г. цены на карбамид в среднем составили 352 долл. США за тонну (FOB Черное море), лишь незначительно ниже показателя за четвертый квартал 2010 г. на уровне 359 долл. США за тонну, при этом цены на аммиачную селитру (FOB Черное море) в среднем были на 8% выше, чем в предыдущем квартале и составили 299 долл. США за тонну.

Цены на фосфорные удобрения продолжали демонстрировать положительную динамику: средняя цена на ДАФ (FOB Балтийское море) в первом квартале 2011 г. составила 587 долл. США за тонну, что на 5% выше чем в предыдущем квартале и на 31% выше уровня первого квартала 2010 г. Контрактные цены на калийные удобрения постепенно повышались в первом квартале 2011 г. и находились в среднем на уровне 325 долл. США за тонну (FOB Балтийское море), при этом спотовые цены за тот же период были выше (380-390 долл. США за тонну).

СЕГМЕНТЫ БИЗНЕСА

Азотный сегмент

Объем продаж азотного сегмента ЕвроХима был стабильным (1 510 тыс. тонн и 1 541 тыс. тонн в первом квартале 2011го и 2010 года, соответственно). В результате стратегии компании, направленной на переработку всего производимого аммиака, объемы реализации карбамида возросли с 418 тыс. тонн в первом квартале 2010 года до 518 тыс. тонн в первом квартале 2011 года. Расширение производства CAN на Новомосковском Азоте позволило увеличить продажи с 23 тыс. тонн. в первом квартале 2010 г. до 78 тыс. тонн в первом квартале 2011 г.

Существенный рост цен на все ключевые продукты азотного сегмента в совокупности с более эффективной продуктовой структурой продаж позволили увеличить выручку азотного сегмента в первом квартале 2011 г. на 26% до 15,2 млрд. руб. по сравнению с аналогичным кварталом прошлого года. В первом квартале 2011 года показатель EBITDA азотного сегмента составил 6,0 млрд. рублей (рост на 61% по сравнению с аналогичным показателем годом ранее). По сравнению с предыдущим кварталом прирост выручки и показателя EBITDA азотного сегмента в первом квартале 2011 года составил 6% и 12%, соответственно.

После последнего увеличения цен на природный газ в России, вступившего в силу с 1 января 2011 года, в первом квартале 2011 года средняя цена газа на азотных заводах ЕвроХима Новомосковском Азоте и Невинномысском Азоте составила 3180 руб. и 3340 руб. за 1000 м³, соответственно (около 3.38 долл. США и 3.55 долл. США за mmBtu), по сравнению с 2741 руб. и 2887руб. за 1000 м³ (около 2.85 долл. США и 3.01 долл. США за mmBtu) в первые три месяца 2010 года. Несмотря на повышение цен, азотные заводы ЕвроХима продолжают закупать природный газ по значительно более низким ценам, чем производители на Украине, в Европе и США. Инвестиции, направленные на повышение эффективности производства и расширение ассортимента продукции с высоким уровнем добавленной стоимости, таких как CAN, меламин, пористая селитра продолжают осуществляться для обеспечения благоприятных позиций компании по себестоимости на мировом рынке. Кроме того, активно изучаются возможности инвестиций в собственную добычу природного газа.

Фосфорный сегмент

Объемы продаж в фосфорном сегменте продолжали расти благодаря отсутствию запасов в цепочке поставок и переносу сроков запуска новых мощностей. В первом квартале 2011 г. продажи сегмента выросли до 669 тыс. тонн (+15% по сравнению с аналогичным показателем годом ранее и +32% по отношению к четвертому кварталу 2010 г.). Объемы продаж аммофоса и ДАФ в первом квартале 2011 г. продемонстрировали рост на 42% по сравнению с продажами в четвертом квартале 2010 г. и достигли 539 тыс. тонн (на 14% выше, чем в первом квартале 2010). Благодаря высоким ценам, выручка в фосфорном сегменте в первом квартале 2011 г. возросла на 66% по сравнению с первым кварталом 2010г., составив 15,3 млрд. руб. Показатель EBITDA фосфорного сегмента в первом квартале 2011 г. достиг 5,67 млрд. руб. (прирост на 229% по сравнению с первым кварталом 2010 г.).

Доля сырьевых продуктов, таких как железная руда и бадделеит, в показателе EBITDA фосфорного сегмента составила 2,2 млрд. руб., или 38% от результата сегмента.

Калийный сегмент

ЕвроХим продолжает разработку двух калийных месторождений. Проходка обоих стволов (скипового и клетового) на Гремячинском месторождении (Волгоградская область) производится в соответствии с графиком и бюджетом. В настоящее время, после прохождения первого водоносного слоя, скорость проходки составляет до двух метров в день. Строительство наземных объектов – обогатительного комбината и жилья для рабочих – продолжается. Ведутся поставки оборудования для комбината; начало заселения первых рабочих намечено на конец мая. Как было объявлено в середине марта, ЕвроХим завершил строительство железнодорожной ветки длиной 11,5 км, соединяющей шахты и обогатительный комбинат с главной региональной

железнодорожной веткой. Завершение первой фазы проекта и начало производства калия, как и прежде, планируется реализовать к концу 2013 года.

Параллельно, продвигается реализация фазы I проекта по разработке участков Верхнекамского месторождения: в настоящее время ведутся подготовительные наземные работы. Начало операции по замораживанию грунта намечены на июль 2011 г.

За первый квартал 2011 г. сумма капитальных затрат на разработку Гремячинского и Верхнекамского месторождений составила 1,5 млрд. руб.

Сегмент Дистрибуции

Дистрибуторская сеть ЕвроХима показала 66%-е увеличение продаж в первом квартале 2011 г. по сравнению с 1 кварталом 2010 г. Объем продаж составил 4,1 млрд. руб., или 13% от общей выручки ЕвроХима в 1 квартале 2011 г. Показатель EBITDA сегмента Дистрибуции в первые три месяца 2011 года составил 280 млн. руб. в сравнении с 168 млн. руб. за тот же период годом ранее.

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Отчет о прибылях и убытках

Как результат устойчиво высоких цен во всех сегментах, выручка ЕвроХима в первом квартале 2011 г. увеличилась на 44% до 31,2 млрд. руб., по сравнению с 21,6 млрд. руб. в первом квартале 2010 г. Цены в фосфорном сегменте были особенно высоки относительно исторических и сравнительных уровней в первом квартале 2011 г. Фосфорный сегмент ЕвроХима также включает железорудный концентрат, дополнительный продукт при добыче апатита на Ковдорском месторождении. Благодаря спросу со стороны китайских потребителей, который поддерживал цены на железную руду на высоком уровне, объемы продаж ЖРК сформировали 4,3 млрд. руб. и 2,2 млрд. руб. в выручке и EBITDA 1 квартала 2011 г., соответственно.

Себестоимость реализованной продукции выросла на 21% в первые три месяца 2011 г. до 15 млрд. руб. по сравнению с 13 млрд. руб. за первые три месяца 2010 г. Рост был в основном связан с увеличением расходов на электроэнергию и сырье и материалы, но был гораздо менее значительным, чем 44%-й рост выручки за тот же период. Статья «Материалы и комплектующие, использованные в производстве или проданные на сторону» увеличилась на 36% до 9 млрд. руб. и составила 58% себестоимости. Общие расходы на природный газ как сырье для производства удобрений увеличились на 18% до 3,6 млрд. руб., или на 16% за счет роста цен и на 2% за счет увеличения объемов.

Расходы на электроэнергию возросли на 29% до 1,9 млрд. руб. в первые три месяца 2011 г. с 1,4 млрд. руб. в 1 квартале 2010 г. Данный рост был связан в основном с ростом тарифов на электроэнергию и с дополнительными расходами на переработку аммиака ввиду того, что производство карбамида, аммофоса и CAN выросло на 32%, 25% и 201% соответственно за тот же период.

Расходы на персонал, включая отчисления в социальные и пенсионные фонды, составляли 13% от себестоимости реализованной продукции в первом квартале 2011 г. (2 млрд. руб.), что на 13% меньше по сравнению с 2,2 млрд. руб. за аналогичный период годом ранее. Это было обусловлено единовременной индексацией заработной платы в 1 кв. 2010 г.

Расходы по продаже продукции по сравнению с прошлым годом не изменились и остались на уровне 3,6 млрд. руб. в первом квартале 2011 г. Основную часть расходов по продаже продукции составляют транспортные расходы, которые снизились на 2% и сформировали 84% данной статьи.

Общие и административные расходы выросли на 26% в первом квартале 2011 г. и составили 1,2 млрд. руб. (0,9 млрд. руб. в первые три месяца 2010 г.). Расходы на оплату труда, на которые приходится 56% общих и административных расходов, увеличились на 18% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до 657 млн. руб. Данный рост в основном был вызван увеличением социальных отчислений и пересмотром заработной платы с 1 января 2011. В первом квартале 2011 г. общие расходы Группы на персонал (включая социальные отчисления) составили 2,9 млрд. руб. по сравнению с 3,0 млрд. руб. за 1 квартал 2010 г.

Прочие операционные расходы ЕвроХима в первые три месяца 2011 г. составили 596 млн. руб. в сравнении с доходом 99 млн. руб. в первом квартале 2010 г. Данные изменения произошли в основном из-за отрицательных операционных курсовых разниц в размере 542 млн. руб., возникших в результате влияния укрепления курса рубля на деноминированные в долларах выручку и остатки на текущих счетах (2010 г.: доход в размере 131 млн. руб.).

Ниже статьи операционной прибыли в отчете о прибылях и убытках были отражены результаты от продажи 200 000 обыкновенных акций компании K+S AG в феврале 2011 г. (прибыль в размере 162 млн. руб.) и нереализованный доход от курсовых разниц в размере 2,2 млрд. руб. (2010 г.: доход 1,4 млрд. руб.), возникший в основном в результате влияния укрепления курса рубля к доллару США на стоимость в рублях финансового долга Группы, значительная часть которого деноминирована в долларах.

Процентные расходы увеличились на 43% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, так как Компания привлекала новое финансирование в период с окончания первого квартала 2010 г. по первый квартал 2011 г. Прочие финансовые доходы в размере 1,5 млрд. руб. были получены в результате положительной переоценки беспоставочных форвардных контрактов рубль-доллар и кросс-валютного свопа в размере 670 млн. руб. и 696 млн. руб., соответственно.

Баланс

В первом квартале 2011 г. чистый оборотный капитал незначительно сократился с 11,8 млрд. руб. год назад до 11,4 млрд. руб.

ЕвроХим финансирует свою операционную деятельность с помощью заимствований как с фиксированной, так и с плавающими процентными ставками. В течение 2010 г. было закрыто несколько сделок по привлечению долговых ресурсов. В марте 2010 г. Компания подписала соглашение о 10-летней кредитной линии под гарантию экспортного кредитного агентства общим объемом 261 млн. долл. США, средства от которой направлены на финансирование строительства шахты клетового ствола на Гремячинском месторождении. В марте 2011 данный кредит был признан "Сделкой 2010 года" журналом «Euromoney Trade Finance». В течение 3 кв. 2010 г. компания заключила соглашение о 5-летней кредитной линии на сумму в 250 млн. долл. США, а также соглашение о 13-летней кредитной линии, обеспеченной гарантией экспортного кредитного агентства на сумму в 36,7 млн. евро и предназначенной для финансирования подъемного оборудования, используемого на Гремячинском проекте.

Заимствования с фиксированной ставкой представлены рублевыми облигациями и еврооблигациями. ЕвроХим разместил два выпуска рублевых облигаций на сумму 5 млрд. руб. каждый в июне и декабре 2010 г., со сроком погашения в 2018 г., с 5-летней офертой и купоном 8,9% годовых и 8,25% годовых, соответственно. В состав финансового долга Группы входят также размещенные в 2007 г. еврооблигации на сумму 290 млн. долларов США со сроком погашения в марте 2012 г. и купоном 7,88% годовых.

По состоянию на 31 марта 2011 г. ЕвроХим владел 16 456 595 акций (8,598% от выпущенного акционерного капитала) немецкого производителя калийных удобрений K+S AG. Рыночная стоимость данного пакета акций на 31 марта 2011 года составляла 35 млрд. руб., исходя из цены 53,27 евро за акцию.

Соотношение чистого долга Компании к показателю EBITDA за 12 месяцев в первом квартале 2011 г. снизилось и достигло 0,71 раз по сравнению с 2,04 раз на конец 1го квартала 2010 г.

Отчет о движении денежных средств

Операционный денежный поток за первые три месяца 2011 составил 9,7 млрд. руб. в сравнении с 4,9 млрд. руб. за тот же период годом ранее. Увеличение объясняется в основном более чем удвоением операционной прибыли. Свободный денежный поток составил 6,8 млрд. руб. (2010 г.: 2,4 млрд. руб.).

События после отчетной даты

В апреле 2011 года Группа выкупила 2 637 131 собственных обыкновенных акций, или 3,88% от выпущенного акционерного капитала, у EuroChem Group S.E. за 400 млн. долларов США. В апреле

2011 г. Генеральный директор ЕвроХима Дмитрий Стрежнев увеличил свою долю владения в ЕвроХиме с 5.0% до 7.8%.

ОЖИДАНИЯ

Хотя цены на основные сельскохозяйственные культуры могут в любой момент оказаться под временным давлением из-за выхода спекулятивного капитала, по нашему мнению соотношение запасов к потреблению основных зерновых культур будет оставаться ниже своей долгосрочной средней как минимум до конца года, стимулируя сельхозпроизводителей к инвестированию в повышение урожайности и посевных площадей. Ввод новых мощностей в азотном сегменте в Северной Африке и на Ближнем Востоке, а также начало периода экспорта из Китая 1 июля окажет понижающее влияние на цены азотных удобрений. Данное явление на наш взгляд будет временным, т.к. рынок должен освоить новые объемы без особых затруднений. В фосфорном сегменте, выход на рынок нового производства Ma'aden в коммерческих объемах ожидается не ранее 2012 года.

Данная публикация ЕвроХима содержит заявления относительно будущего. Такие заявления относительно будущего основаны на информации, имеющейся у ЕвроХима на текущий момент, и допущениях, касающихся известных и неизвестных рисков и неопределенности.

**ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ И
НЕФИНАНСОВЫЕ ДАННЫЕ**
**12 месяцев
закончившихся
31 декабря**
В млн. руб., если не указано иное

	<i>1кв. 2011</i>	<i>4кв. 2010</i>	<i>3кв. 2010</i>	<i>2кв. 2010</i>	<i>1кв. 2010</i>	<i>2010</i>	<i>2009</i>
Выручка (включая продажи другим сегментам)	31 219	28 137	24 261	23 780	21 609	97 788	73 577
Азотный сегмент	15 191	14 315	9 882	10 969	12 056	47 222	39 577
Фосфорный сегмент	15 336	12 782	13 871	12 623	9 226	48 502	31 124
Прочее	7 881	8 562	7 437	6 576	5 924	28 499	20 484
Удаление внутригрупповых продаж	-7 189	-7 523	-6 929	-6 388	-5 596	-26 435	-17 608
Включая: выручка от экспорта на рынки вне СНГ	17 617	19 113	15 482	15 161	12 436	62 193	49 948
Включая: выручка от экспорта в страны СНГ	5 131	2 655	3 394	3 311	3 207	12 567	9 032
Себестоимость реализованной продукции	-15 356	-13 266	-12 413	-11 800	-12 727	-50 206	-42 884
Включая газ и энергию	-5 459	-4 621	-4 308	-4 198	-4 505	-17 631	-13 870
Включая прочие материалы и комплектующие	-5 409	-4 821	-4 091	-3 875	-3 558	-16 345	-12 639
Включая расходы на персонал	-1 950	-1 724	-1 672	-1 644	-2 229	-7 269	-6 362
Включая изменение остатков незавершенного производства и готовой продукции	230	761	-134	95	-137	585	-2 065
Валовая прибыль	15 863	14 871	11 849	11 980	8 883	47 582	30 693
<i>Валовая маржа, %</i>	<i>51%</i>	<i>53%</i>	<i>49%</i>	<i>50%</i>	<i>41%</i>	<i>49%</i>	<i>42%</i>
Расходы по продаже продукции	-3 627	-4 641	-4 740	-4 792	-3 611	-17 785	-16 944
Общие и административные расходы	-1 172	-971	-926	-926	-932	-3 754	-3 261
Прочие операционные доходы/(расходы), нетто	-596	250	-779	413	99	-17	225
Операционная прибыль	10 468	9 509	5 403	6 675	4 439	26 026	10 712
<i>Операционная маржа, %</i>	<i>34%</i>	<i>34%</i>	<i>22%</i>	<i>28%</i>	<i>21%</i>	<i>27%</i>	<i>15%</i>
Прибыль / (убытки) от курсовых разниц по финансовой деятельности	2 180	-239	984	-2 531	1 396	-390	749
Финансовые прибыль и убытки, нетто	1 094	865	-517	-727	-246	-625	2 243
Прибыль до налогообложения	13 742	10 135	5 870	3 417	5 590	25 011	13 705
Расходы по налогу на прибыль	-2 394	-1 811	-1 099	-929	-1 120	-4 959	-2 629
Чистая прибыль после уплаты налогов	11 348	8 324	4 771	2 488	4 470	20 052	11 075
<i>Чистая рентабельность, %</i>	<i>36%</i>	<i>30%</i>	<i>20%</i>	<i>10%</i>	<i>21%</i>	<i>21%</i>	<i>15%</i>
Операционная прибыль до амортизации	11 522	10 479	6 281	7 511	5 221	29 492	13 689
ЕБИТДА	11 555	10 581	6 347	7 717	5 292	29 937	16 516
<i>ЕБИТДА маржа, %</i>	<i>37%</i>	<i>38%</i>	<i>26%</i>	<i>32%</i>	<i>24%</i>	<i>31%</i>	<i>22%</i>
Дивиденды, объявленные в периоде	-	4 236	1 598	-	-	5 834	-
Итого Капитал	103 251	94 505	84 014	73 013	77 577	94 505	73 195
Внеоборотные активы	120 227	120 435	110 931	98 264	101 675	120 435	99 662
Приобретение Основных средств и нематериальных активов (включая права на разведку и добычу полезных ископаемых)	3 854	6 877	6 323	4 269	2 994	20 464	18 702
Чистый долг (заимствования минус денежные средства)	25 773	33 893	35 895	34 677	33 406	33 893	36 545
Чистый оборотный капитал	11 436	10 758	11 474	12 328	11 781	10 758	12 481
Оборачиваемость готовой продукции, дней	27	28	25	25	26	28	28
Оборачиваемость дебиторской задолженности покупателей и заказчиков, дней	12	10	15	16	15	10	11
Оборачиваемость кредиторской задолженности, дней	17	16	14	13	12	16	12
Валовой денежный поток	10 362	8 980	5 227	6 441	4 299	24 947	12 916
Прочие денежный поток от операций	-674	58	795	-197	592	1 247	4 623

**ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ И
НЕФИНАНСОВЫЕ ДАННЫЕ**
**12 месяцев
закончившихся
31 декабря**
В млн. руб., если не указано иное

	<u>1кв. 2011</u>	<u>4кв. 2010</u>	<u>3кв. 2010</u>	<u>2кв. 2010</u>	<u>1кв. 2010</u>	<u>2010</u>	<u>2009</u>
Денежный поток от операционной деятельности	9 688	9 038	6 022	6 244	4 890	26 194	17 539
Денежный поток от инвестиционной деятельности	-2 912	-1 266	-6 381	-4 121	-2 563	-14 331	-27 045
Свободный денежный (отток)/приток	6 777	7 772	-359	2 123	2 327	11 863	-9 507
Денежный поток от финансовой деятельности	-3 049	-4 961	-98	-3 056	-5 227	-13 342	-7 876
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	-371	-36	79	28	-371	-300	1 834
Чистое уменьшение / увеличение денежных средств и их эквивалентов	3 356	2 775	-377	-906	-3 271	-1 780	-15 549
Объемы продаж, включая продажи между сегментами (в тыс метрических тонн)							
Азотный сегмент							
Аммиак	61	85	133	135	168	521	643
Карбамид	518	525	354	411	418	1 709	1 512
Аммиачная селитра	458	457	375	382	496	1 710	1 830
Карбамидо-аммиачная смесь	183	217	117	147	199	680	665
Сложные удобрения	96	107	99	129	121	456	341
Кальцинированная селитра	78	61	28	28	23	140	16
Продукты органического синтеза	115	107	103	128	117	455	369
Фосфорный сегмент							
аммофос, диаммонийфосфат (ДАФ)	539	379	534	463	474	1 849	1 668
Сложные удобрения	0	2	15	4	2	23	18
Сульфоаммофос	24	9	24	41	13	87	52
Кормовые фосфаты	56	64	65	57	50	236	163
Апатит	51	52	51	73	44	219	215
Минеральное сырье							
Железорудный концентрат	1 315	1 579	1 549	1 603	1 385	6 116	5 579
Бадделеитовый концентрат	2	3	1	2	2	8	5
Постоянный персонал	20 349	19 614	19 469	19 214	19 224	19 614	20 034
Производственный персонал	9 606	9 348	9 288	9 171	9 255	9 348	10 926
Сервисный, ремонтный персонал	7 536	7 349	7 187	7 087	7 018	7 349	5 803
Персонал логистики, транспорта	1 239	1 008	1 093	1 070	1 050	1 008	1 093
Персонал отдела продаж, административный и прочий персонал	1 968	1 909	1 901	1 886	1 901	1 909	2 212
Средний обменный курс за период RUB / USD	29,27	30,71	30,62	30,24	29,89	30,37	31,72
Обменный курс на конец периода RUB / USD	28,43	30,48	30,40	31,20	29,36	30,48	30,24