

Финансовые результаты Группы «ЕвроХим» за второй квартал 2012 года по международным стандартам финансовой отчётности

	II кв-л 2012 г.		II кв-л 2011 г.			1-е п/г 2012 г.		1-е п/г 2011 г.		
	млрд руб.	\$ США млн	млрд руб.	\$ США млн	изм., %	млрд руб.	\$ США млн	млрд руб.	\$ США млн	изм., %
Выручка	41,9	1 351	30,9	1 103	36%	77,7	2 535	62,1	2 169	25%
ЕБИТДА	15,9	512	11,9	424	34%	27,2	888	23,4	818	16%
Чистая прибыль	3,0	95	9,5	341	-69%	16,7	545	20,9	730	-20%
Операционный денежный поток	11,1	357	5,8	209	90%	22,1	721	15,5	543	42%
	30 июня 2012 г.		30 июня 2011 г.			31 декабря 2011 г.				
Чистый долг / LTM* ЕБИТДА	1,23x		0,84x			1,35x				

Средний курс \$США/руб. для периодов: II кв-л 2012 г.: 31,01; II кв-л 2011 г.: 27,99; 1-е п/г 2012 г.: 30,64; 1-е п/г 2011 г.: 28,62

* LTM ЕБИТДА означает показатель ЕБИТДА за предыдущие 12 месяцев.

Москва, 15 августа 2012 г. — «ЕвроХим» сообщает, что консолидированная выручка Группы во втором квартале 2012 года увеличилась на 36% по сравнению со вторым кварталом 2011 года (на 19% без учета приобретенных компаний) и составила 41,9 млрд руб. — новый рекорд квартальных показателей для Группы. Прибыль до уплаты налогов, процентов, износа и амортизации (показатель ЕБИТДА) за тот же период выросла по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 34% — с 11,9 млрд руб. до 15,9 млрд руб. (на 26% без учета приобретений). Отрицательное влияние на чистую прибыль во втором квартале 2012 года оказали неденежные убытки от курсовых разниц в размере 5,8 млрд руб., вызванные резким ослаблением российского рубля в период с мая 2012 года. В результате чистая прибыль за второй квартал сократилась на 69% — с 9,5 млрд руб. во втором квартале 2011 года до 3,0 млрд руб.

Показатели выручки и ЕБИТДА Группы за шесть месяцев 2012 года выросли по сравнению с результатами за первое полугодие 2011 года на 25% and 16% соответственно (или на 16% и 11% соответственно при исключении приобретений).

Во втором квартале объемы продаж азотных и фосфорных удобрений, без учета железной руды и бадделеита, получаемых в результате комплексной переработки руд, выросли по сравнению с предыдущим годом на 27% и составили 2 552 тыс. т., что было обусловлено осуществленной впервые консолидацией недавно приобретенной компании «Еврохим Антверпен»; без учета приобретений объемы продаж удобрений выросли по сравнению со вторым кварталом 2011 года на 7%. Объемы продаж железной руды и бадделеита сократились на 3%, до уровня 1 401 тыс. т, что было обусловлено некоторым снижением объемов производства.

Комментарий Генерального директора Группы «ЕвроХим» Дмитрия Стрежнева: «Благодаря высокому спросу на продукцию Группы и консолидации показателей недавно приобретенного завода в Антверпене мы получили рекордную выручку за второй квартал. В условиях обострения глобальных проблем, связанных с высокими ценами на сельскохозяйственные товары, ЕвроХим наращивает мощности по производству и расширяет глобальную сеть дистрибуции. В ближайшее время мы направим усилия на обеспечение максимального эффекта синергии от недавних приобретений и дальнейшую реализацию проектов по разработке калийных месторождений».

Конъюнктура рынка

Конъюнктура рынка во втором квартале была неоднозначна. Раннее начало посевной в Северной Америке на фоне сильного спроса определяло и поддерживало высокий уровень цен в сегменте азотных удобрений на протяжении всего квартала. Фермерские хозяйства в США на волне высоких цен на кукурузу, пшеницу и сою засеяли рекордные за последние несколько десятилетий площади. Спрос на азотные удобрения не ослабевал вплоть до конца июня, при этом некоторые перебои с производством и перенос ввода новых мощностей на более поздние сроки сдерживали объем предложения и задавали соответствующую динамику цен. Средняя цена на приллированный карбамид (FOB Южный) составила 473 долл. США за тонну (рост на 21% и 14% по сравнению с первыми тремя месяцами 2012 года и вторым кварталом 2011 года соответственно). Цены на аммиачную селитру (FOB Черное море) составили в среднем 329 долл. США за тонну, что на 8% выше, чем в предыдущем квартале, и на 4% выше среднего значения за второй квартал 2011 года.

Относительно высокий спрос наблюдался и на рынках фосфорных и калийных удобрений, однако динамика была менее активной, чем по азотной группе. Спрос на южноамериканском рынке обеспечивал стабильность цен на фосфорные удобрения, однако значительный излишек запасов и ограниченность спроса со стороны Индии не позволили ценам подняться выше уровня первого квартала. Средняя цена на диаммонийфосфат (FOB Балтийское море) составила 559 долл. США за тонну, что на 1% выше показателя за первые три месяца года, но на 10% ниже среднего значения за второй квартал 2011 года. Аналогичная картина наблюдалась и в калийном сегменте, где на фоне высоких цен на сою наблюдался хороший спрос на южноамериканском рынке, однако активность на прочих рынках была ограниченной. Во втором квартале разница между контрактной и спотовой ценами на хлористый калий продолжала сокращаться. Контрактная цена на хлористый калий (FOB Балтийское море) на конец отчетного периода зафиксирована на отметке 425 долл. США за тонну, спотовая — 464 долл. США за тонну. Таким образом, во втором квартале средняя цена составила 469 долл. США за тонну (во втором квартале 2011 года средняя контрактная и спотовая цены составили 352 и 443 долл. США за тонну соответственно).

Во втором квартале 2012 года спотовая цена на железную руду оставалась на уровне первого квартала: средняя цена на руду за второй квартал (63,5% Fe, CFR Китай) составила 144 долл. США за тонну (183 долл. США за тонну в аналогичный период предыдущего года) в основном в результате замедления темпов роста китайской экономики. Давление на цену ЖРК продолжается, что привело цену к уровню 115—120 долл. США за тонну на дату пресс-релиза.

По предварительным данным компании «АЗОТЭКОН», во втором квартале 2012 г. объем производства азотных и фосфорных удобрений в России вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 0,5% и составил 2 794 тыс. т. в пересчете на 100% действующего вещества, в том числе 2 043 тыс. т азотных и 751 тыс. т фосфорных удобрений. В первом полугодии текущего года общероссийский объем производства азотных и фосфорных удобрений составил 5 745 тыс. т (в первом полугодии 2011 г. — 5 761 тыс. т).

СЕКМЕНТЫ БИЗНЕСА

Выручка сегментов (физические объемы и объемы в денежном выражении) приведена в валовом выражении с учетом внутригрупповых продаж (продажи между сегментами).

Азотный сегмент

Во втором квартале 2012 года объемы продаж азотного сегмента Группы увеличились по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 35% — с 1 418 тыс. т до 1 910 тыс. т. Продажи карбамида и аммиачной селитры выросли на 5% and 34% соответственно, а продажи комплексных удобрений и кальцинированной селитры в результате консолидации показателей компании «Еврохим Антверпен» с 31 марта 2012 г. выросли на 185% и 310% соответственно (без учета Антверпена прирост продаж комплексных удобрений составил 37%, продажи кальцинированной селитры снизились на 34%). Объемы продаж карбамида увеличились с 517 тыс. т во втором квартале 2011 года до 542 тыс. т во втором квартале 2012 года. За этот же период объемы продаж аммиачной селитры составили 508 тыс. т, а совокупные продажи комплексных удобрений и кальцинированной селитры — 338 тыс. т и 205 тыс. т соответственно. За период с начала отражения показателей в консолидированной отчетности Группы объемы продаж «Еврохим Антверпен» составили 408 млн т, включающие в основном комплексные удобрения (176 млн т), в том числе специализированные марки, и простые азотные удобрения (224 млн т).

С приобретением Группой дополнительных мощностей в Западной Европе неизменно высокие цены на азотные удобрения и рост курса доллара США к рублю РФ обеспечили увеличение выручки по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 65% до 23,6 млрд руб. Показатель EBITDA азотного сегмента составил 9,9 млрд руб. — почти в два раза выше показателя за прошлый год (5,1 млрд руб.). Во втором квартале 2012 года компания «Еврохим Антверпен» обеспечила 20% и 8% показателей выручки и EBITDA азотного сегмента соответственно.

За шесть месяцев 2012 года показатели выручки и EBITDA азотного сегмента составили 40,7 и 16,0 млрд руб. соответственно (прирост в 38% и 45% по сравнению с аналогичным периодом 2011 года).

Приобретение компании «Еврохим Антверпен» заметно повлияло на географию продаж азотного сегмента Группы. Продажи азотного сегмента в России оставались стабильными, однако резкий рост продаж на рынках Северной и Южной Америки, Азии и Европы снизил их долю до 21% выручки сегмента. Латинская Америка, где объем продаж вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 2,4 млрд руб., стала во втором квартале основным рынком сбыта продукции Группы, обеспечив 26% продаж ее азотного сегмента. На втором и третьем местах — европейский и североамериканский рынки (20% и 11% продаж соответственно).

Средние цены на газ для заводов «ЕвроХима» по производству азотных удобрений «Новомосковский Азот» и «Невинномысский Азот» составили 3 186 и 3 331 руб. за 1 000 м³ соответственно (около 3,24 и 3,38 долл. США за млн БТЕ) по сравнению с 3 178 и 3 342 руб. за 1 000 м³ (около 3,45 и 3,63 долл. США за млн БТЕ) в первом полугодии 2011 года. Как и было заявлено, ежегодное 15-процентное повышение цен на газ на российском рынке было отсрочено на шесть месяцев, до 1 июля 2012 г. Результаты данного увеличения будут несколько нивелированы снижением курса рубля во втором квартале 2012 года.

Фосфорный сегмент

Рост продаж диаммонийфосфата и NP обеспечил увеличение общих объемов продаж фосфорных удобрений Группы на 10% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года — с 586 тыс. т год назад до 643 тыс. т во втором квартале 2012 года. Как было отмечено выше, продажи железной руды и бадделеита снизились на 3%, составив 1 401 тыс. т, вследствие небольшого сокращения объемов производства.

Во втором квартале 2012 года выручка фосфорного сегмента выросла по сравнению со вторым кварталом 2011 года на 5% до 16,5 млрд руб. Показатель EBITDA фосфорного сегмента за тот же период составил 5,5 млрд руб., снизившись по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 12%), поскольку цены на фосфорные удобрения и железную руду оставались ниже средних уровней второго квартала 2011 года. Соответственно, в то время как выручка фосфорного сегмента за первое полугодие выросла по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 10% и составила 34,2 млрд руб., показатель EBITDA сегмента за первое полугодие 2012 года снизился по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 19% — до 9,7 млрд руб.

Продажи дополнительных продуктов комплексной переработки руд на Ковдорском ГОКе, в том числе железной руды и бадделеита, обеспечили во втором квартале 2012 года 5,6 млрд руб. выручки и 3,0 млрд руб. EBITDA фосфорного сегмента.

В течение трехмесячного периода, закончившегося 30 июня 2012 г., основными рынками продаж продукции фосфорного сегмента оставались азиатский и европейский: на них пришлось 34% и 22% выручки сегмента соответственно. На третьем и четвертом месте — Россия и Латинская Америка, на которые пришлось соответственно 21% и 12% продаж продукции сегмента.

Калийный сегмент

Во втором квартале был завершён очередной важнейший этап реализуемого компанией «ЕвроХим — ВолгаКалий» проекта разработки Гремячинского месторождения (Волгоградская область) — проходка Скипового ствола № 1 достигла глубины замораживания грунта, 570 м. Согласно плану, в настоящее время ведутся подготовительные работы по цементированию, что обеспечит проходку до проектной глубины в 1 200 м.

На клетевом стволе осуществляются работы по смене неоправдавшей себя технологии цементирования на технологию замораживание. Демонтаж цементующего оборудования успешно завершён, что даёт возможность приступить к замораживанию грунта. Проходка ствола по технологии цементирования была приостановлена в четвертом квартале 2011 года после задержек, вызванных наличием на глубине примерно 100 м неуплотненного песка. На основе успешного опыта проходки Скипового ствола № 1 с использованием технологии замораживания было принято решение использовать аналогичную технологию для проходки оставшейся части клетевых стволов. В настоящее время производится подгонка замораживающих труб; начало работ по замораживанию грунта намечено на второй квартал 2013 года. Используемое оборудование обеспечит замораживание до глубины 820 м. Проходческие работы возобновятся в 2013 году.

Проходка стволов на Верхнекамском калийном месторождении (Пермский край) шла с небольшим опережением графика. Проходка Скипового ствола № 1 Усольского калийного комбината достигла к концу второго квартала отметки ниже 200 м. По состоянию на 13 августа проходческие работы велись на глубине 300 м. На клетевом стволе такие работы начались только в марте 2012 года, и по состоянию на 13 августа глубина ствола составляла 190 м. При проходке обоих стволов Усольского калийного комбината используется технология замораживания.

В период с января по июнь общие капитальные затраты на оба проекта по разработке калийных месторождений составили 5,8 млрд руб., что на 38% больше, чем за аналогичный период предыдущего года (4,2 млрд руб.). По состоянию на 30 июня 2012 г. инвестиции в указанные проекты Группы составили накопленным итогом 40,5 млрд руб. (1,4 млрд долл. США).

Сегмент дистрибуции

Во втором квартале 2012 года продажи дистрибьюторской сети «ЕвроХима» выросли на 16% по сравнению с аналогичным периодом 2011 года и составили 4,1 млрд руб., обеспечив 10% от общей выручки Группы (во втором квартале 2011 года - 11%). Рост показателя EBITDA сегмента дистрибуции составил 29%.

ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Отчет о прибылях и убытках

Во втором квартале 2012 года консолидированная выручка «ЕвроХима» выросла на 36% и составила 41,9 млрд руб. по сравнению с 30,9 млрд руб. во втором квартале 2011 года, что было обеспечено в основном высокими показателями азотного сегмента Группы. За первый квартал в составе Группы компания «Еврохим Антверпен», специализирующаяся на продаже азотных удобрений, обеспечила 4,8 и 0,8 млрд руб. общей выручки и EBITDA соответственно. В фосфорном сегменте на дополнительные продукты (преимущественно на железную руду) пришлось 5,6 млрд руб. консолидированной выручки и 3,0 млрд руб. EBITDA Группы за три месяца, закончившихся 30 июня 2012 г.. Продажи продукции «Севернефть-Уренгоя» обеспечили дополнительно 0,5 млрд руб. выручки и 0,2 млрд руб. EBITDA.

Рост себестоимости реализованной продукции несколько опережал темпы прироста выручки, что связано с консолидацией результатов приобретенного завода в Антверпене, оперирующего с более низкой маржой, чем на иных заводах Группы. Во втором квартале 2012 года себестоимость реализованной продукции выросла на 48% и составила 23 млрд руб. по сравнению с 15 млрд руб. во втором квартале прошлого года. Несмотря на то, что расходы на природный газ и расходы по статье «Прочие материалы и комплектующие, использованные в производстве или проданные на сторону» выросли по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 50%, их доля в структуре себестоимости оставалась в отчетный период достаточно стабильной — на уровне 63% от себестоимости реализованной продукции (во втором квартале 2011 года этот показатель составил 61%). В результате отсрочки ежегодного 15-процентного повышения цен на российский газ на шесть месяцев, до 1 июля 2012 г., расходы на природный газ для производства удобрений во втором квартале 2012 года остались на том же уровне, что и в аналогичном периоде прошлого года — 3,4 млрд руб.

По сравнению со вторым кварталом 2012 года расходы на электроэнергию снизились вследствие ограниченного повышения тарифов на электроэнергию и стабильных цен на газ. В результате этого, несмотря на рост объемов производства во втором квартале, расходы на электроэнергию за три месяца, закончившихся 30 июня 2012 г., остались на уровне предыдущего года (1,6 млрд руб.).

Доля расходов на оплату труда, включая отчисления в социальные и пенсионные фонды, в структуре себестоимости реализованной продукции во втором квартале 2012 года была на уровне 11% (во втором квартале 2011 года: 13%). Их сумма составила 2,5 млрд руб., что на 22% выше, чем за аналогичный период прошлого года. Указанное увеличение было в основном обусловлено нетто-приростом заработной платы в компаниях, входивших в Группу в 2011 году (6 п. п. от 22%) и отражением в консолидированной отчетности показателей компаний «Севернефть-Уренгой» и «Еврохим Антверпен» (16 п. п.) в первом полугодии.

Расходы по продаже продукции во втором квартале 2012 года выросли на 1,3 млрд руб. (до 5,6 млрд руб.), или на 31%, по сравнению с 4,2 млрд руб. во втором квартале 2011 года. Транспортные расходы Группы увеличились на 24%, что в основном связано с расширением, начиная с первого квартала 2012 года, географии поставок на условиях CIF и CFR (в предыдущие периоды продажи осуществлялись преимущественно на условиях FOB) и увеличением среднего расстояния транспортировки при поставках. Доля транспортных расходов в структуре общих расходов по продаже продукции (где они являются основным компонентом) снизилась с 85% до 80%.

Общие и административные расходы во втором квартале 2012 года повысились по сравнению с аналогичным периодом 2011 года на 30% и составили 1,3 млрд руб. Расходы на оплату труда выросли на 25% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили 680 млн руб., что на 3% меньше, чем за первые три месяца 2012 года. При этом их доля в структуре общих и административных расходов снизилась с 53% в прошлом году до 51% в прошлом квартале. Совокупные расходы на персонал, включая отчисления в социальные и пенсионные фонды, выросли во втором квартале 2012 года до 3,6 млрд руб. (во втором квартале 2011 года этот показатель составил 2,8 млрд руб.), что стало следствием приобретений и роста потребностей в персонале по мере дальнейшей реализации проектов Группы по разработке калийных месторождений. В целом, приобретенными активами был обусловлен 11-процентный рост общих и административных расходов во втором квартале 2012 года по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года.

В отличие от второго квартала 2011 года, когда прочие операционные расходы «ЕвроХима» составили 135 млн руб., во втором квартале 2012 года Группа признала прочие операционные доходы в размере 1,4 млрд руб. В основном это прибыль от реализованных курсовых разниц в размере 973 млн руб. (в предыдущем году были зафиксированы убытки от курсовых разниц в размере 178 млн руб.) — в результате переоценки валютных денежных средств в долларах на счетах Группы во втором квартале 2012 года.

Ниже строки учета операционной прибыли в отчете о прибылях и убытках во втором квартале 2012 года были отражены финансовые убытки от нереализованных курсовых разниц при пересчете в размере 5,8 млрд руб. (во втором квартале 2011 года была отражена прибыль в размере 407 млн руб.), что стало следствием влияния роста курса доллара США к рублю РФ на рублевую стоимость финансового долга Группы, значительная часть которого деноминирована в долларах США (в аналогичном периоде 2011 года курс доллара США к рублю РФ снижался). Примерно тем же обусловлены финансовые убытки в размере около 2 млрд руб. в результате переоценки валютных форвардов и процентного свопа; они также носят неденежный (нереализованный в денежных средствах) характер и также возникли в связи с ослаблением курса рубля.

Процентные расходы Группы выросли на 76% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в соответствии с темпами роста ее долга. На 30 июня 2012 г. эффективная ставка по долговому портфелю Группы, с учетом своповых и форвардных контрактов, составляла 2,6% годовых в долларовом выражении.

Баланс

Приобретение компании «Еврохим Антверпен» на фоне роста цен на сырье и готовую продукцию увеличило чистый оборотный капитал Группы до 24,1 млрд руб. по состоянию на 30 июня 2012 г. (7,5 млрд руб. за счет консолидации завода в Антверпене), тогда как в аналогичном периоде предыдущего года он составлял 14,6 млрд руб.

Кредитный портфель «ЕвроХима» во втором квартале не претерпел значительных изменений. В мае 2012 года Группа подписала рамочное соглашение о предоставлении двухлетней возобновляемой кредитной линии на 100 млн долл. США, которая в июне 2012 года была полностью выбрана (непогашенная сумма долга по данному кредиту по состоянию на 30 июня 2012 г.: 100 млн долл. США).

В марте 2012 года один из европейских коммерческих банков открыл Группе кредитную линию на 83,3 млн долл. США с плавающей процентной ставкой на основе 1-мес. LIBOR со сроком погашения в августе 2015 года. В том же месяце указанная линия была полностью выбрана (непогашенная сумма долга по данному кредиту по состоянию на 30 июня 2012 г.: 83,3 млн долл. США).

Среди других крупных кредитов Группы с плавающей процентной ставкой — пятилетний клубный кредит на сумму 1,3 млрд долл. США с плавающей процентной ставкой на основе 1-мес. LIBOR + 1,8%, полученный в июле 2011 года (непогашенная сумма долга по данному кредиту по состоянию на 30 июня 2012 г.: 1,3 млрд долл. США), пятилетний кредит Сбербанка на сумму 20 млрд руб., предоставленный в сентябре 2011 года, и пятилетняя кредитная линия на 250 млн долл. США с плавающей процентной ставкой на основе 1-мес. LIBOR, открытая одним из европейских коммерческих банков (непогашенная сумма долга по данному кредиту по состоянию на 30 июня 2012 г.: 250 млн долл. США).

В апреле 2012 года в связи с расторжением контракта на строительство была аннулирована неиспользованная часть десятилетней кредитной линии под гарантию экспортного кредитного агентства общим объемом 261 млн долл. США для целей финансирования строительства шахты клетового ствола на Гремячинском месторождении, и по состоянию на 30 июня 2012 г. непогашенная сумма долга по данному кредиту составляла 109,5 млн долл. США (по состоянию на 31 декабря 2011 г.: 109,5 млн долл. США). Данная сумма будет погашаться в течение 84 месяцев начиная с июня 2013 года.

После погашения в марте 2012 года еврооблигационного займа на 290 млн долл. США заимствования Группы с фиксированной ставкой представлены исключительно двумя выпусками рублевых облигаций на сумму 5 млрд руб., размещенных в июле и ноябре 2010 года, каждый со сроком погашения в 2018 году, пятилетней офертой и купоном в 8,9% и 8,25% годовых соответственно (впоследствии был произведен валютный своп рублевых облигаций второго выпуска на долларовое обязательство с фиксированной ставкой 3,85% годовых).

На протяжении первого квартала 2012 года «ЕвроХим» реализовал 13,5 млн акций немецкого производителя калийных удобрений и солей K+S Group, получив прибыль в размере 567 млн руб. По состоянию на 30 июня 2012 г. «ЕвроХиму» принадлежали немногим более 2 миллионов акций, или 1,05% выпущенного акционерного капитала K+S Group (на 31 марта 2012 г. доля «ЕвроХима» составляла 1,03%) справедливой стоимостью 3,0 млрд руб. исходя из цены 36,0 евро за акцию на закрытие торгов 30 июня 2012 г.

На 30 июня 2012 г. отношение чистого долга Группы к показателю EBITDA за 12 месяцев составляло 1,23x, что ниже аналогичного показателя на конец 2011 года (1,35x) и на 31 марта 2012 г. (1,23x). Данный коэффициент находится существенно ниже предельных уровней внутренней финансовой политики (2,5x) и ковенантов Группы по долговым соглашениям (3,0x).

Отчет о движении денежных средств

Операционный денежный поток за второй квартал 2012 года составил 11,1 млрд руб. (за тот же период предыдущего года — 5,8 млрд руб.). Этот рост стал следствием отражения результатов компании «Еврохим Антверпен» в консолидированной отчетности Группы и 35-процентного увеличения операционной прибыли за тот же период.

События после отчетной даты

2 июля 2012 г. Группа объявила о завершении сделки по приобретению K+S Nitrogen, дистрибьютора азотных удобрений. Предварительная цена покупки составляет приблизительно 200 млн евро. Приобретенные активы включают чистый оборотный капитал (порядка 100 млн евро), дистрибьюторские компании в Германии, Франции, Испании, Италии, Мексике, Сингапуре, Китае, Греции и Турции, а также объекты интеллектуальной собственности. В число последних входят бренды и запатентованные технологии усиления потребительских свойств удобрений за счет снижения испарения азота из почвы и сокращения выбросов закиси азота в атмосферу. Сделка по приобретению компании, впоследствии сменившей наименование на «Еврохим Агро», подкрепляет стратегию Группы по сближению со своими клиентами на целевых рынках сбыта, как в географическом смысле, так и в смысле соответствия их усложняющимся потребностям в гамме продуктов.

ОЖИДАНИЯ

Без учета каких-либо масштабных кризисов в финансовом секторе эффект ожидаемого дефицита предложения основных зерновых культур в результате неблагоприятных погодных условий, в сочетании с падающими показателями соотношения запасов и потребления, должен стать катализатором спроса на удобрения на протяжении следующих нескольких кварталов.

В азотном сегменте в течение ближайших нескольких месяцев предполагается сохранение относительно стабильных цен на карбамид — выше уровня предельной себестоимости по оценке Группы в 380–400 долл. США за тонну. Цены на фосфорные удобрения должны оставаться стабильными на волне относительно высокого спроса (кроме рынка Индии), в то время как в отношении калийных удобрений возможно дальнейшее ценовое давление. В определенной мере понижательное давление на рынки как фосфорных, так и калийных удобрений продолжает оказывать пониженный спрос со стороны Индии. Дальнейшее направление движения цен в значительной мере зависит от спроса в США, Латинской Америке и готовности производителей принимать во внимание баланс спроса и предложения.

Ввиду замедления активности в промышленном секторе Китая цены на железную руду будут по-прежнему под давлением, однако к концу третьего квартала 2012 года можно ожидать некоторое их восстановление в связи с вероятным пополнением запасов.

В третьем квартале 2012 года на результаты деятельности «ЕвроХима» положительное влияние окажет консолидация показателей компании «Еврохим Агро» (бывшая K+S Nitrogen). Тем не менее, в ближайшем будущем мы не ожидаем повторения очень высокого уровня операционной прибыли второго квартала 2012 года, которому сопутствовало сочетание благоприятных факторов в части объемов, цен и валютных курсов.

###

О компании «ЕвроХим»

«ЕвроХим» — один из крупнейших в мире производителей химических удобрений. Его предприятия производят в основном азотные и фосфорные удобрения, а также продукцию органического синтеза и железорудный концентрат. «ЕвроХим» — вертикально интегрированная компания с широкой сферой деятельности, включающей направления от добычи полезных ископаемых и природного газа до производства удобрений, логистики и дистрибуции. В настоящее время компания разрабатывает два крупных месторождения калийных солей в России в рамках реализации Гремячинского (планируемая мощность 4,6 млн т в год) и Верхнекамского (планируемая мощность 3,4 млн т в год) калийных проектов.

Данная публикация «ЕвроХима» содержит заявления относительно будущего. Такие заявления относительно будущего основаны на информации, имеющейся у «ЕвроХима» на текущий момент, и допущениях, касающихся известных и неизвестных рисков и неопределенности.

С консолидированной аудированной финансовой отчетностью за шесть месяцев, закончившихся 30 июня 2012 г., можно ознакомиться на веб-сайте «ЕвроХима»:

<http://www.eurochem.ru/investors/financials>

Контакты для информации:

Инвесторам:

Оливье Харви
Глава департамента по связям с инвесторами
Тел.: +7 (495) 795-25-27, доб. 15-19
Факс: +7 (495) 960-22-93
E-mail: olivier.harvey@eurochem.ru

СМИ:

Владимир Торин
Глава департамента по связям с общественностью
Тел.: +7 (495) 795-25-27, доб. 14-40
Факс: +7 (495) 960-22-93
E-mail: vladimir.torin@eurochem.ru